

Финансовые результаты

по итогам 3 квартала и 9 месяцев 2025 года



[Комментарии топ-менеджмента](#)[Прогноз](#)[Обратный выкуп акций](#)[Ключевые финансовые показатели](#)[Финансовые результаты по направлениям деятельности](#)[Баланс](#)[Корпоративные события](#)[Слияния и поглощения](#)[Реализованные проекты](#)[Контакты](#)[О Компании](#)на **19%**

увеличилась валовая прибыль в 3 квартале 2025

79%

достигла валовая рентабельность собственных решений в 3 квартале 2025

ПАО «СОФТЛАЙН» ОБЪЯВЛЯЕТ О РОСТЕ ВАЛОВОЙ ПРИБЫЛИ В 3 КВАРТАЛЕ 2025 ГОДА НА 19% Г/Г НА ФОНЕ РОСТА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ СОБСТВЕННЫХ РЕШЕНИЙ

Москва, 20 ноября, 2025 год

ПАО «Софтлайн» (Компания, Группа или Холдинг, MOEX: SOFL), инвестиционно-технологический холдинг с фокусом на инновации, объявляет основные неаудированные консолидированные финансовые результаты ПАО «Софтлайн» по МСФО за 3 квартал и 9 месяцев 2025 года.

За 9 месяцев 2025 года Холдинг достиг следующих результатов:

- **Оборот** Компании достиг 73,8 млрд рублей, увеличившись на 4% по сравнению с показателем, зафиксированным по итогам 9 месяцев 2024 года. В структуре оборота 35% показателя пришлось на оборот от продажи собственных решений Группы, что составляет 26,0 млрд рублей (+24% г/г);
- **Валовая прибыль** увеличилась на 14% год к году и составила 27,2 млрд рублей. Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила 73%. В результате валовая рентабельность Компании достигла 36,8%;
- **Скорректированная EBITDA** за 9 месяцев 2025 года составила 4,8 млрд рублей.

По итогам 3 квартала 2025 года:

- **Оборот** Компании достиг 27,7 млрд рублей (-2% г/г), в структуре оборота 37% показателя пришлось на оборот от продажи собственных решений Группы (+7 п.п. г/г), что составляет 10,1 млрд рублей (+21% г/г);
- **Валовая прибыль** при этом увеличилась на 19% год к году и составила 9,8 млрд рублей. Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила рекордные 82% (+17 п.п. г/г), при этом валовая рентабельность собственных решений также возросла – до 79% (+16 п.п. г/г). В результате валовая рентабельность Компании достигла 35,3% (+6,4 п.п. г/г);
- **Скорректированная EBITDA** в 3 квартале 2025 года составила 1,3 млрд рублей

Количество сотрудников Группы на 30 сентября 2025 года составило 10,8 тыс. человек. Количество высококвалифицированных инженеров и разработчиков в составе команды превышает 50%, подчеркивая технологичность бизнеса и фокус Компании на собственные разработки, а также сложные комплексные решения.

В начало



«ПАО «Софтлайн» продолжает динамично укреплять свои позиции на рынке, действуя исходя из задач сформированной стратегии. На фоне активной консолидации отрасли наша Группа демонстрирует проактивную позицию по занятию целевых перспективных ниш, в том числе за счет новых приобретений.

ПАО «Софтлайн» сохраняет высокую конкурентоспособность своего продуктового предложения для клиентов, обеспечивая устойчивый спрос во многом за счет стратегического фокуса на развитии сложных и наукоёмких решений – например, для промышленности и других отраслей, проходящих активную цифровую трансформацию. Рынок нуждается в сложных комплексных продуктах, и мы уже сегодня предлагаем такие решения. Новая кластерная структура Холдинга, безусловно, в этом нам помогает, усиливая синергию внутри продуктовых направлений».

Владимир Лавров

Генеральный директор (CEO) ПАО «Софтлайн»



«Финансовые результаты за 9 месяцев 2025 года подтверждают устойчивость и успешность бизнес-модели ПАО «Софтлайн». Мы демонстрируем стабильные результаты по важнейшим для нас метрикам. Продолжаем наблюдать рост рентабельности в сегменте собственных решений, доля которого продолжает увеличиваться.

В текущем году усилился фактор сезонности, в том числе за счёт интеграции недавно приобретенных активов, но это ожидаемый эффект, отражающий стратегические изменения внутри Компании. Мы абсолютно удовлетворены достигнутыми результатами и уверенно смотрим в будущее, продолжая реализовывать стратегию роста и повышения эффективности бизнеса».

Артем Тараканов

Финансовый директор (CFO) ПАО «Софтлайн»



ПРОГНОЗ

В феврале Компания [объявила](#) о прогнозе на 2025 финансовый год:

- Увеличение оборота Группы до не менее 150 млрд рублей;
- Увеличение валовой прибыли до 43–50 млрд рублей за счет увеличения рентабельности и роста доли собственных продуктов и решений;
- Увеличение скорректированного показателя EBITDA до 9–10,5 млрд рублей.

Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA Группы на конец 2025 года ожидается на уровне не более 2-х.

9–10,5 млрд
рублей

Прогноз по скорр. EBITDA
на 2025 год

В начало

> 16,5 млн акций

 Компании выкуплено
с октября 2024 г.

ОБРАТНЫЙ ВЫКУП АКЦИЙ ПАО «СОФТЛАЙН»

22 октября 2024 года Совет директоров ПАО «Софтлайн» в ходе заседания по рекомендациям менеджмента Компании, который посчитал рыночную стоимость ПАО «Софтлайн» недооцененной, принял решение о приобретении акций ПАО «Софтлайн» (далее также — Выкуп) и утвердил его количественные характеристики и другие параметры.

В частности, члены Совета директоров Группы утвердили приобретение до 5% от общего числа акций, составляющего уставный капитал ПАО «Софтлайн» (до 20 млн акций), на предприятие Группы — ООО «Софтлайн Проекты». Согласно решению членов Совета директоров, Выкуп осуществляется в течение 12 месяцев с даты объявления обратного выкупа. По истечении данного срока было принято решение продлить обратный выкуп еще на 12 месяцев при сохранении ранее объявленного объема акций, доступного к выкупу.

С октября 2024 года по текущую дату было выкуплено более 16,5 млн акций Компании.

КЛЮЧЕВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

в млн рублей	3К 2025	3К 2024	Год к году, %	9М 2025	9М 2024	Год к году, %
Оборот	27 703	28 294	(2%)	73 772	71 090	4%
Валовая прибыль	9 783	8 193	19%	27 178	23 938	14%
% от оборота	35,3%	29,0%	6,4 п.п.	36,8%	33,7%	3,2 п.п.
Скорректированная EBITDA	1 272	1 235	3%	4 773	4 617	3%
% от оборота	4,6%	4,4%	0,2 п.п.	6,5%	6,5%	-
% от валовой прибыли	13,0%	15,1%	(2,1 п.п.)	17,6%	19,3%	(1,7 п.п.)
Операционная прибыль	(261)	216	-	458	1 216	(62%)
Чистая прибыль	(908)	2 029	-	(996)	1 514	-

ОБОРОТ ПО НАПРАВЛЕНИЯМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА 3 КВАРТАЛ И 9 МЕСЯЦЕВ 2025 ГОДА

в млн рублей	3К 2025	3К 2024	Год к году, %	9М 2025	9М 2024	Год к году, %
Оборот	27 703	28 294	(2%)	73 772	71 090	4%
ПО и другие продукты	258	791	(67%)	587	1 058	(45%)
Услуги и облачные решения	8 013	5 549	44%	20 747	16 417	26%
Оборудование	561	2 019	(72%)	1 106	3 437	(68%)
Высокотехнологичные продукты	1 306	-	-	3 579	-	-
Итого собственные решения	10 138	8 359	21%	26 020	20 912	24%
ПО и облачные решения	14 586	14 802	(1%)	37 113	37 023	0%
Услуги	449	1 099	(59%)	1 545	1 835	(16%)
Оборудование	2 530	4 035	(37%)	9 095	11 320	(20%)
Итого сторонние решения	17 565	19 935	(12%)	47 753	50 178	(5%)

В начало

73,8 млрд руб.

оборот
за 9 месяцев

Оборот Группы в 3 квартале 2025 года показал околонулевую динамику. По итогам периода показатель составил 27,7 млрд рублей по сравнению с 28,3 млрд рублей, зафиксированными в 3 квартале 2024 года. При этом по итогам 9 месяцев 2025 года оборот увеличился на 4% г/г до 73,8 млрд рублей.

В результате эффективной реализации стратегии Холдинга в 3 квартале 2025 года оборот от реализации собственных высококорентабельных решений Компании составил 37% от общего оборота Группы – это более 10,1 млрд рублей. За 9 месяцев 2025 года оборот от собственных решений ПАО «Софтлайн» увеличился на 24% до 26,0 млрд рублей по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Теперь его доля в общем обороте Компании за 9 месяцев 2025 года составила 35% (+6 п.п. г/г).

Наиболее сильная положительная динамика по обороту среди собственных решений в 3 квартале 2025 года наблюдается от продаж в сегменте «Услуги и облачные решения» (+44% г/г). Данный сегмент исторически является крупнейшим по объему реализации среди собственных решений – так, в 3 квартале 2025 года оборот по данному направлению превысил 8,0 млрд рублей (это 79% от общего оборота по собственным решениям Холдинга), а за 9 месяцев 2025 года составил более 20,7 млрд рублей (+26% г/г).

Негативная динамика оборота в обоих периодах в сегменте «ПО и другие продукты» связана со сдвигом некоторых проектов на 4 квартал 2025 года, что является ожидаемым для крупных клиентов ПАО «Софтлайн». Негативная динамика оборота в сегменте собственного оборудования объясняется рядом факторов: а) сезонным спадом продаж; б) влиянием общих макроэкономических факторов на заказчиков; в) ограничениями, которые привели к сокращению импорта и усложнили доступ к зарубежным технологиям; г) дополнительным спросом в сопоставимом периоде, вызванного уходом западных вендоров – в настоящий момент рынок переориентируется на проекты, связанные с повышением эффективности и аналитикой данных. Одним из дополнительных позитивных факторов, который может в будущем положительно повлиять на продажи собственного оборудования, может стать включение ряда оборудования Группы в реестр отечественной продукции Минпромторга, которое происходило во 2 и 3 кварталах 2025 года. Официальный статус российского оборудования даёт дополнительные возможности для участия в государственных проектах и соответственно, способствует увеличению спроса на собственное оборудование Холдинга.

Начиная с 4 квартала 2024 года, Группа раскрывает результаты деятельности по сегменту «Высокотехнологичные продукты», в котором отражен финансовый результат от реализации продукции компании VPG Laserone (бывш. НТО «ИРЭ-Полюс») – крупнейшего производителя волоконных лазеров в России и СНГ. ПАО «Софтлайн» **приобрело** контролирующую долю в VPG Laserone (бывш. НТО «ИРЭ-Полюс») у международной группы IPG Photonics в сентябре 2024 года. В 3 квартале 2025 года данный сегмент «Высокотехнологичные продукты» принес Холдингу 1,3 млрд оборота, за 9 месяцев 2025 года – 3,6 млрд рублей оборота.

Оборот от продажи сторонних решений Компании по итогам 3 квартала 2025 года и 9 месяцев 2025 года показывает сдержанную негативную динамику в связи со стратегическим смещением основного фокуса Группы на развитие собственных решений. Дополнительно негативно влияет удорожание сторонних услуг за счет, в том числе, влияния инфляции зарплат, а также удорожание

В начало

поставок оборудования из-за введения некоторых новых ограничений на импорт продукции. При этом наиболее существенный по объему реализации среди сторонних решений сегмент «ПО и облачные решения» остается стабильным и показывает околонулевую динамику.

В целом направление бизнеса по продаже сторонних решений находится в стадии зрелости, продолжает генерировать стабильные денежные потоки и действует на сформированном рынке. Это позволяет Группе перераспределять ресурсы в перспективные быстрорастущие направления, сохраняя при этом устойчивость бизнес-модели.

ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ И ВАЛОВАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ ПО НАПРАВЛЕНИЯМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА 3 КВАРТАЛ И 9 МЕСЯЦЕВ 2025Г.

в млн рублей	3К 2025	3К 2024	Год к году, %	9М 2025	9М 2024	Год к году, %
Валовая прибыль	9 783	8 193	19%	27 178	23 938	14%
ПО и другие продукты	242	626	(61%)	533	848	(37%)
Услуги и облачные решения	6 921	4 280	62%	17 239	13 602	27%
Оборудование	91	409	(78%)	367	689	(47%)
Высокотехнологичные продукты	796	-	-	1 783	-	-
Итого собственные решения	8 050	5 315	51%	19 922	15 139	32%
ПО и облачные решения	1 207	1 418	(15%)	5 128	4 953	4%
Услуги	98	456	(79%)	703	1 022	(31%)
Оборудование	428	1 004	(57%)	1 426	2 823	(49%)
Итого сторонние решения	1 733	2 878	(40%)	7 257	8 798	(18%)

27,2 млрд руб.

валовая прибыль за 9 месяцев

36,8%

валовая рентабельность за 9 месяцев (+3,2 п.п. г/г)

82%

доля валовой прибыли от собственных решений в 3 квартале

Валовая прибыль Группы по итогам 3 квартала 2025 года показала рост на 19% год к году до 9,8 млрд рублей, по итогам 9 месяцев 2025 года – на 14% год к году до 27,2 млрд рублей.

Валовая рентабельность Холдинга в 3 квартале 2025 года выросла на 6,4 п.п. до 35,3%, а по итогам 9 месяцев 2025 года валовая рентабельность достигла 36,8%. Рост валовой рентабельности Холдинга год к году происходит в основном за счет роста доли собственных решений и роста их рентабельности, а также эффективных приобретений высокоурентабельных бизнесов в рамках М&А-стратегии.

Всего по итогам 3 квартала 2025 года 82% доли валовой прибыли пришлось на собственные решения Группы, валовая рентабельность которых составила 79% (+16 п.п. г/г). За 9 месяцев 2025 года 73% доли валовой прибыли пришлось на собственные решения Группы, их валовая рентабельность составила 77%.

В структуре валовой прибыли от собственных решений сильный рост в 3 квартале 2025 года наблюдается в сегменте услуг и облачных решений (+62% г/г), валовая прибыль от данного сегмента выросла и по итогам 9 месяцев 2025 года – на 27% г/г, до 17,2 млрд рублей.

В начало

4,8 млрд руб.

Скорр. EBITDA
за 9 месяцев 2025 года

9,5 млрд руб.

нераспределенная
чистая прибыль Компании
на 30.09.2025

Валовая прибыль в сегментах «ПО и другие продукты», «Оборудование» в обоих периодах продемонстрировала негативную динамику в связи со снижением оборота по данным направлениям, причины которого описаны в предыдущем разделе.

Снижение валовой прибыли от реализации сторонних решений в 3 квартале 2025 года происходит вследствие ранее описанных причин, приведших к сдерживанию динамики оборота в данном сегменте, связанных, в основном, с фокусом Холдинга на сегмент собственных решений.

СКОРРЕКТИРОВАННАЯ EBITDA И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПО EBITDA

Скорректированная EBITDA по итогам 3 квартала 2025 года составила 1,3 млрд рублей (+3% г/г). Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA (как % от валовой прибыли) за обозначенный период составила 13,0%.

По итогам 9 месяцев 2025 года скорректированная EBITDA умеренно возросла – до 4,8 млрд рублей (+3% г/г). Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA (как % от валовой прибыли) за обозначенный период составила 17,6%.

Сдержанная динамика скорр. EBITDA в 3 квартале и по итогам 9 месяцев 2025 года объясняется в основном приобретением ИТ-бизнесов с высокой сезонностью бизнеса и основными поступлениями в 4 квартале. В 2024 году они консолидировались только с дат приобретения контроля, при этом из-за приобретения во втором полугодии сезонно низкие кварталы были не полностью консолидированы в предыдущем отчетном периоде.

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

В 3 квартале 2025 года Компания получила чистый убыток в размере 908 млн рублей, по итогам 9 месяцев 2025 года – в размере 996 млн рублей.

Крупнейшей статьёй расходов, сдерживающей рост чистой прибыли в 3 квартале и за 9 месяцев 2025 года остаются процентные расходы, рост которых связан с ростом ключевой ставки Центрального Банка и увеличением долгового портфеля для финансирования растущих оборотов в рамках текущей деятельности компании. Кроме того, негативными для чистой прибыли Компании факторами остается высокая доля постоянных расходов при сильной сезонности доходов. В 4 квартале 2025 года Компания ожидает положительный финансовый результат, который компенсирует чистый убыток, полученный по итогам 9 месяцев 2025 года.

Размер нераспределенной чистой прибыли Компании на 30.09.2025 превысил 9,5 млрд рублей.

В начало

ПОКАЗАТЕЛИ БАЛАНСА И ЛИКВИДНОСТИ

ПОКАЗАТЕЛИ ЧИСТОГО ДОЛГА

в млн рублей	30.09.2025	30.06.2025	31.03.2025	31.12.2024	30.09.2024
Чистый долг	23 048	22 357	19 948	12 753	25 571
Оценка портфеля ценных бумаг	1 454	4 411	5 899	6 030	7 856
Скорректированный чистый долг	21 594	17 946	14 050	6 723	17 715
Скорр. чистый долг к скорр. EBITDA за последние 12 месяцев	3,0x	2,5x	2,0x	0,9x	2,4x

На отчетную дату скорректированный чистый долг Компании составил 21,6 млрд рублей. Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA за последние 12 месяцев составило 3,0x, что является комфортным уровнем долговой нагрузки для Компании и говорит об устойчивом финансовом положении Группы, а также о возможности финансирования будущего роста.

Скорректированный чистый долг не учитывает портфель ценных бумаг, принадлежащих ПАО «Софтлайн», на сумму 1,4 млрд рублей (рыночная оценка на 30.09.2025). Данный портфель состоит из высоколиквидных бумаг надежных эмитентов и является дополнительным инструментом диверсификации активов Группы, источником дохода и позитивным для долговой нагрузки фактором.

В августе 2025 года ПАО «Софтлайн» объявило о вхождении в капитал Компании Sk Capital (входит в группу ВЭБ.РФ). Sk Capital приобрела 10% обыкновенных акций ПАО «Софтлайн» из квазиказначейского пакета на сумму 5 млрд рублей. Сделка оказала положительное влияние на баланс Компании: поступившие денежные средства снизили чистый долг Холдинга, и в настоящий момент приносят дополнительный процентный доход от размещения на высокодоходных банковских вкладах.

Повышение скорректированного чистого долга по сравнению с предыдущей отчетной датой (на 30.06.2025) связано с традиционной сезонностью бизнеса. Динамика долговой нагрузки год к году остается стабильной, в рамках финансовой стратегии Холдинга.

В июне 2025 года ПАО «Софтлайн» подтвердило кредитный рейтинг на уровне ruBBB+ от рейтингового агентства «Эксперт РА» с повышением прогноза до уровня «позитивный». Присвоенный высокий рейтинг кредитоспособности ПАО «Софтлайн» обусловлен, по оценкам «Эксперт РА», высокими рыночными и конкурентными позициями Компании, умеренно высокой оценкой ликвидности, низким уровнем корпоративных рисков и другими факторами.

Агентство также подтвердило кредитный рейтинг облигаций ПАО «Софтлайн» серии 002P-01 на уровне ruBBB+.

5 млрд руб.

составили инвестиции Sk Capital

В начало

2 кластера

окончательно
сформировано внутри
Группы с начала 2025 года

НЕКОТОРЫЕ ВАЖНЫЕ КОРПОРАТИВНЫЕ СОБЫТИЯ

- В феврале 2025 года Компания [объявила](#) об избрании Правления – органа, подотчетного Совету директоров и Общему собранию акционеров Группы.
- С 21 марта 2025 года акции ПАО «Софтлайн» стали [доступны](#) к торгам на утренней сессии Московской биржи. С 29 марта 2025 года акции ПАО «Софтлайн» [доступны](#) инвесторам на торгах в выходные дни.
- В апреле 2025 года Компания [объявила](#) об изменении позиционирования и формировании технологических кластеров. Группа компаний трансформировалась в инвестиционно-технологический холдинг с фокусом на инновации. Изменение позиционирования и структуры управления Группы призваны повысить ее привлекательность для акционеров и инвесторов, а также для компаний, которые выступают целью M&A сделок.
- В мае 2025 года ПАО «Софтлайн» [объявило](#) об окончательном формировании кластера FabricaONE.AI, который объединяет активы и компетенции Группы в сфере ИИ-технологий, заказной разработки и промышленного программного обеспечения. Генеральным директором новой структуры назначен Максим Тадевосян.
- В августе 2025 года ПАО «Софтлайн» [объявило](#) о формировании технологического Кластера «Софтлайн Технологии» («СФ ТЕХ»), в который будут входить активы и компетенции Группы в области высокотехнологичных решений для корпоративных, промышленных и инфраструктурных заказчиков.
- Также в апреле 2025 года ПАО «Софтлайн» [объявило](#) о реорганизации владения АО Банк Синара в капитале Компании в связи с переходом доли на другое юридическое лицо, являющееся эмитентом структурных облигаций, базовым активом для которых являются акции ПАО «Софтлайн».
- В мае 2025 года Совет директоров ПАО «Софтлайн», следуя положениям Дивидендной политики Холдинга, [рекомендовал](#) Собранию акционеров направить 1 млрд рублей на выплату дивидендов по итогам 2024 года. Собрание акционеров в ходе ГОСА, тем не менее, [приняло решение](#) не выплачивать дивиденды. Согласно комментарию крупнейшего акционера, средства, запланированные на выплату дивидендов, будут направлены на развитие компании.
- В конце июня 2025 года ПАО «Софтлайн» [стало](#) эталоном IR-рейтинга Smart-lab. Для составления рейтинга Smart-lab оценивает пять главных критериев: финансовую отчетность, отчеты и презентации, сайт для инвесторов, публичные взаимодействия и онлайн IR-активность.
- В июле 2025 года ГК Softline [вошла](#) в ТОП-10 рейтинга «Крупнейшие ИТ-компании России 2024» агентства CNews Analytics. Группа заняла 6 место среди 500 российских компаний.
- В августе 2025 года ПАО «Софтлайн» [объявило](#) о [заключении сделки](#) по продаже более 10% обыкновенных акций Компании на сумму 5 млрд рублей из квазиказначейского пакета Группы. Покупателем пакета стала инвестиционная компания Sk Capital (группа ВЭБ.РФ): данная инвестиция сделала ее крупнейшим миноритарным акционером ПАО «Софтлайн».

В начало

свыше **8,5** млн

бонусных акций получили участники 3 этапа обмена ГДР Noventiq на акции ПАО «Софтлайн»

- После даты отчетного периода, в октябре 2025 года ПАО «Софтлайн» объявило о результатах реализации третьего, заключительного этапа обмена ГДР Noventiq на акции ПАО «Софтлайн». Участники третьего этапа Обмена получили свыше 8,5 млн бонусных акций ПАО «Софтлайн» через биржевой и внебиржевой способы реализации. В результате третьего этапа Обмена доля акций ПАО «Софтлайн» в свободном обращении (free-float) увеличилась на 2,1 процентных пункта и составила около 25%. Ранее, в феврале 2025 года ПАО «Софтлайн» [проинформировало](#) участников второго этапа обмена ГДР Noventiq Holdings plc на акции ПАО «Софтлайн» о возможности получения бонусных акций, недополученных во время второго этапа Обмена из-за проблем в идентификации участников Обмена в связи с ошибками в паспортных данных. Такое решение было принято в интересах всех инвесторов, получивших отказ в исполнении заявки по причине несвоевременного обновления информации в системах участников рынка и/или Московской биржи.

СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ

Стратегия ПАО «Софтлайн» в области слияний и поглощений призвана поддерживать стратегию роста Группы, что было успешно реализовано в отчетном финансовом периоде.

- В январе 2025 года Группа приобрела 51%-ную долю в группе компаний K2-9b Group, занимающейся комплексной системной интеграцией и внедрением решений в сфере информационной безопасности. В результате сделки к ПАО «Софтлайн» присоединилась команда из 62 специалистов с фокусом на телемаркетинг и техподдержку и уже имеющимися контрактами с пятью вендорами, включая Kaspersky. ПАО «Софтлайн» имеет право на поэтапную консолидацию всех 100% капитала компании в течение 2027–2028 гг. Первый этап сделки был оценен в сумму около 400 млн руб., часть которой будет оплачена акциями ПАО «Софтлайн», как и [было запланировано](#) в стратегии Группы.
- В феврале 2025 года Компания [объявила](#) о планах развития направления индустриального ПО. Данное направление объединит продукты и решения Группы для промышленности. В рамках стратегии развития данного направления Компания тогда же объявила о подписании рамочного соглашения о приобретении 51% доли в группе компаний Омега-Альянс, специализирующейся на консалтинге и комплексных решениях в области производственного и операционного менеджмента. В июне 2025 года Холдинг [объявил](#) об успешном завершении сделки.
- С 7 марта 2025 года Компания [объявила](#) о смене названия компании НТО «ИРЭ-Полюс» на VPG Laserone. Группа приобрела контролируемую долю крупнейшего производителя волоконных лазеров в России и СНГ у международной группы IPG Photonics в сентябре 2024 года. Ребрендинг знаменует новый этап развития VPG Laserone в составе Группы.
- После даты отчетного периода, в октябре 2025 года, ГК Softline [объявила](#) о приобретении мажоритарной доли компании BeringPro (ранее BearingPoint), входящей в Топ-10 ИТ-консалтинговых компаний России.

В начало

Выручка BeringPro за 2024 г. составила 1,96 млрд руб., увеличившись более чем на 20% по сравнению с предшествующим годом, при уровне рентабельности по операционной прибыли 10%. В дальнейшем, благодаря синергетическому эффекту от вхождения в экосистему ГК Softline, ожидается прирост выручки BeringPro на уровне или выше исторических показателей.

НЕКОТОРЫЕ ПРОЕКТЫ ГК SOFTLINE (ПАО «СОФТЛАЙН»), УСПЕШНО РЕАЛИЗОВАННЫЕ В 3 КВАРТАЛЕ 2025 ГОДА:

- ГК Softline поставила серверы и системы хранения данных для крупного высокотехнологичного заказчика из области производства строительных материалов. Оборот от проекта составил около 14 млн руб.
- ГК Softline поставила через [комплексный сервис Softline Enterprise Agreement](#) ПО для инфраструктуры под «Цифровой рубль». Заказчиком стал российский банк, ориентированный на дистанционное обслуживание предпринимателей, малого и среднего бизнеса.
- ГК Softline обеспечила крупную онлайн-площадку системой управления устройствами ManageEngine Endpoint Central. Общая длительность проекта превысила 14 месяцев, в рамках проекта удалось успешно интегрировать решение на 15 тысяч управляемых устройств.
- Работы на базе платформы ROBIN – собственного решения SL Soft (входит в FabricaONE.AI, акционер – ГК Softline) минимизировали рутинную работу с отчетами и документами в нескольких функциональных подразделениях «Газпромтранс». Сотрудники «Газпромтранс» разработали более 70 программных роботов на базе платформы ROBIN. Это помогло компании автоматизировать бизнес-процессы, которые экономят специалистам 3 тысячи часов в год. Проект стал одним из самых крупных отечественных примеров гражданской роботизации.
- Команда «Цитрос» вендора SL Soft (входит в FabricaONE.AI, акционер – ГК Softline) помогла международной финансовой организации создать единое централизованное хранилище клиентских досье в электронном виде в соответствии с законодательством России и других стран СНГ.
- На базе платформы ROBIN – собственном решении SL Soft (входит в FabricaONE.AI, акционер – ГК Softline) – создан робот «Геннадий» и вместе с нейросетью внедрен в работу кадровых служб Администрации Санкт-Петербурга. Сейчас робот проходит тестирование при обработке анкет кандидатов в Молодежном кадровом резерве, ускоряя процесс отбора. Для проверки анкет он задействует ИИ.
- Тверской государственный медицинский университет перешел на операционную систему «МСВСфера АРМ» 9, разработанную «Инферит ОС» (входит в экосистему «Инферит», кластер SF TECH, ГК Softline). Это повысило безопасность вуза, как объекта критической информационной инфраструктуры, и позволило сэкономить ресурсы. На отечественное ПО перевели более 110 рабочих мест, обеспечив полную совместимость с оборудованием.

В начало

- Таможенные органы России приобрели партию персональных компьютеров в защищенном исполнении, произведенную подразделением «Инферит Безопасность» «АКБ Барьер», (входит в экосистему «Инферит», кластер SF TECH, ГК Softline). Сумма составила 12 млн рублей. При создании защищенных автоматизированных рабочих мест (ЗАРМ) использовались реестровые модули памяти INFERIT и материнская плата INFERIT производства «Инферит Техника».
- «Инферит Техника» (входит в экосистему «Инферит», кластер SF TECH, ГК Softline) поставила в силовые ведомства России порядка 1000 автоматизированных рабочих мест (АРМ) модели Base. Отечественное оборудование соответствует строгим требованиям безопасности регуляторов и обеспечивает стабильную работу с разными приложениями и базами данных.
- «Инферит Техника» (входит в экосистему «Инферит», кластер SF TECH, ГК Softline) поставила более 1300 моноблоков собственного производства для одного из государственных регуляторов. Отечественное оборудование внесено в реестр Минпромторга, обеспечивает высокую производительность и надежность при работе с документами и большими объемами данных.
- Компания «Борлас секьюрители системс» (кластер SF TECH, ГК Softline) завершила очередной этап поставки производственного оборудования в интересах крупного машиностроительного холдинга. Специалистами группы реализован полный цикл работ по поставке, монтажу, настройке и вводу в эксплуатацию инженерных систем, включая установку специализированного программного обеспечения. Срок реализации проекта составил около 2 лет, общая стоимость превысила 300 млн рублей.
- Специалисты Группы компаний «Борлас» (ГК Softline) для крупной энергетической компании завершили комплексный проект внедрения системы управления персоналом и заработной платы на платформе 1С для более 200 одновременных активных пользователей и свыше 5000 сотрудников. Срок реализации проекта составил около 2 лет, общая стоимость превысила 150 млн рублей.
- Компания «Группа Борлас» (ГК Softline) завершила консалтинговый проект по определению концепции импортозамещения основной ERP-системы в интересах крупной металлургической компании. За 6 месяцев специалистами компании были проаудированы основные бизнес-процессы, реализованные в текущем западном решении, и сформированы требования для последующего выбора импортонезависимой системы.
- Компания «Софтлайн консалтинг» (ГК Softline) подписала договор на сопровождение комплекса корпоративных информационных систем для целей поддержки документооборота крупной нефтепроводной компании. Срок реализации проекта составит около 2 лет, общая стоимость превысит 500 млн рублей.

В начало

Конференц-звонок для инвесторов с топ-менеджментом Компании состоится 20 ноября 2025 года. Трансляция будет доступна в 12:00 Мск по [ссылке](#). Презентация по финансовым результатам за 3 квартал и 9 месяцев 2025 года будет опубликована на сайте в разделе «[Видео и презентации](#)».

[В начало](#)

КОНТАКТЫ



Александра Мельникова

Директор по связям с инвесторами
ir@softline.ru



Светлана Ащеулова-Панкова

Директор по связям с общественностью
pr@softline.com

О КОМПАНИИ

Группа компаний Softline (ПАО «Софтлайн») — инвестиционно-технологический холдинг, лидирующий в ряде сегментов рынка технологий, с более чем 30-летним опытом и широким региональным присутствием в России, Казахстане, Узбекистане, Вьетнаме и ОАЭ.

ПАО «Софтлайн» является публичной компанией, акции и облигации которой торгуются на Московской бирже (тикер — SOFL). Группа фокусируется на новых технологиях и состоит из нескольких кластеров:

- искусственный интеллект и разработка заказного и тиражного программного обеспечения;
- производство высокотехнологичного оборудования, включая компьютерные системы и лазерные технологии;
- разработка решений в области информационной безопасности;
- реализация комплексных ИТ-проектов.

ПАО «Софтлайн» является платформой для консолидации ИТ-компаний и формирования новых ИТ-кластеров для их выхода на рынки капитала и финансирования роста. ГК Softline обеспечивает им синергию путем доступа к своей клиентской базе на рынках своего присутствия. Штат компании насчитывает 10,8 тыс. квалифицированных сотрудников, более половины из которых — инженеры и разработчики. Компания имеет более 100 тыс. клиентов из всех секторов экономики. В настоящее время ГК Softline является одной из самых быстрорастущих компаний в отрасли со среднегодовыми темпами роста более 30%. В 2024 году ее оборот превысил 120,6 млрд рублей.

Информация, содержащаяся в данном сообщении, не является предложением, рекомендацией или консультацией о продаже или покупке каких-либо ценных бумаг или приглашением делать предложение о совершении каких-либо сделок с ценными бумагами. Данное сообщение не может рассматриваться как предложение совершить какие-либо сделки, продавать, приобретать, обменивать или передавать какие-либо ценные бумаги какому-либо лицу или для какого-либо лица, и не представляет собой рекламу каких-либо ценных бумаг.



связаться
с нами



Отчет