

# Финансовые результаты

По итогам 1 квартала 2026 года



[Комментарии топ-менеджмента](#)[Прогноз](#)[Ключевые финансовые показатели](#)[Финансовые результаты по направлениям деятельности](#)[Баланс](#)[Обратный выкуп акций](#)[Слияния и поглощения](#)[Реализованные проекты](#)[Контакты](#)[О Компании](#)**25,1****млрд руб.**

оборот в 1 кв. 2026 г.

**12%**

рост валовой прибыли в 1 квартале 2026 г.

## ПАО «СОФТЛАЙН» ОБЪЯВЛЯЕТ О РОСТЕ КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В 1 КВАРТАЛЕ 2026 ГОДА

*Москва, 21 мая, 2026 год*

ПАО «Софтлайн» (Компания, Группа или Холдинг, MOEX: SOFL), инвестиционно-технологический холдинг с фокусом на инновации, объявляет основные неаудированные консолидированные финансовые результаты ПАО «Софтлайн» по МСФО за 1 квартал 2026 года.

### По итогам 1 квартала 2026 года Холдинг достиг следующих результатов:

- **Оборот Компании** увеличился до 25,1 млрд рублей (+5% г/г), в структуре оборота 37% показателя пришлась на оборот от продажи собственных решений Группы, что составляет 9,3 млрд рублей (+5% г/г);
  - В частности, оборот от реализации решений кластера **FabricaONE.AI** (Фабрика ПО) вырос на 19% год к году и превысил 5,0 млрд рублей, оборот от реализации решений кластера **«Цифровые Решения»** вырос на 6% до 19,0 млрд рублей, оборот от реализации решений кластера **«СФ Тех»** составил 1,4 млрд рублей.
- **Валовая прибыль** при этом увеличилась на 12% год к году и составила 6,2 млрд рублей. Показатель валовой прибыли за 1 квартал 2026 года, а также сравнительный показатель за 1 квартал 2025 года представлены с учетом обновленного подхода Компании к расчету валовой прибыли. Подробное описание изменений приведено далее в разделе [«Валовая прибыль»](#). Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила 53%. В результате **валовая рентабельность Компании в 1 квартале 2026 года достигла 24,5% (+1,7 п.п. г/г)**;
- **Скорректированная EBITDA** в 1 квартале 2026 года выросла на 3% и составила 1,9 млрд рублей;
- **Операционная прибыль** Компании за обозначенный период увеличилась на 4% до 580 млн рублей.
- **Чистая прибыль** Группы в 1 квартале 2026 года составила 77 млн рублей.

**Количество сотрудников Группы** на 31 марта 2026 года составило 10,3 тыс. человек, что демонстрирует успешную оптимизацию численности, которая связана, в том числе, с внедрением ИИ и повышением эффективности разработки. Количество высококвалифицированных инженеров и разработчиков в составе команды превышает 55% – это подчеркивает технологичность бизнеса и фокус Компании на собственные продукты и услуги, а также сложные комплексные решения.

В начало



В 1 квартале 2026 года ПАО «Софтлайн» продолжает демонстрировать рост по всем основным финансовым показателям, что подтверждает устойчивость и адаптивность нашей бизнес-модели. Мы развиваемся в условиях сохраняющегося спроса на комплексные ИТ-решения, импортонезависимые продукты, кибербезопасность и технологии искусственного интеллекта. Диверсифицированный портфель, широкая клиентская база и развитие собственных решений позволяют нам сохранять устойчивый рост и последовательно укреплять позиции в ключевых сегментах российского ИТ-рынка.

**Владимир Лавров**

Генеральный директор (CEO) ПАО «Софтлайн»



В фокусе финансовой стратегии ПАО «Софтлайн» остаются рост эффективности, повышение рентабельности и развитие направлений с высокой добавленной стоимостью. Важным драйвером для нас является сегмент собственных решений, который способствует повышению качества выручки и укреплению маржинальности бизнеса. Результаты 1 квартала показывают, что Компания уверенно движется в рамках выполнения ранее опубликованного прогноза и амбициозных целей на 2026 год.

Мы также продолжаем повышать прозрачность для инвесторов: прислушиваясь к ожиданиям рынка, начиная с 2026 года Группа расширила раскрытие финансовых показателей, добавив показатели оборота по кластерам.

**Артем Тараканов**

Финансовый директор (CFO) ПАО «Софтлайн»

**9–9,5****млрд руб.**Прогноз  
по скорр. EBITDA  
на 2026 год

## ПРОГНОЗ

ПАО «Софтлайн» подтверждает ранее объявленный прогноз по ключевым финансовым показателям Компании на 2026 финансовый год:

- Увеличение оборота Группы до 145–155 млрд рублей;
- Увеличение валовой прибыли до 30–35 млрд рублей за счет увеличения рентабельности и роста доли собственных продуктов и решений. Прогноз по данному показателю на 2026 год обновлен в соответствии с изменением методики расчета валовой прибыли (включением затрат на оплату труда и амортизации). Подробное описание изменений приведено далее в разделе «Валовая прибыль»;
- Увеличение скорректированного показателя EBITDA до 9–9,5 млрд рублей;
- Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA Группы на конец 2026 года ожидается на уровне не более 2-х.

В начало

## КЛЮЧЕВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПАО «СОФТЛАЙН»

в млн рублей	1К 2026	1К 2025	Год к году, %
<b>Оборот</b>	<b>25 128</b>	<b>24 005</b>	<b>5%</b>
Себестоимость продаж <sup>1</sup>	(8 241)	(8 516)	-
Амортизация <sup>2</sup>	(237)	(200)	-
Вознаграждения работникам и налоги <sup>2</sup>	(4 450)	(4 058)	-
<b>Валовая прибыль</b>	<b>6 167</b>	<b>5 488</b>	<b>12%</b>
% от оборота	24,5%	22,9%	1,7 п.п.
<b>Скорректированная EBITDA</b>	<b>1 872</b>	<b>1 814</b>	<b>3%</b>
% от оборота	7,5%	7,6%	(0,1% п.п.)
% от валовой прибыли	30,4%	33,1%	(2,7% п.п.)
<b>Операционная прибыль</b>	<b>580</b>	<b>557</b>	<b>4%</b>
<b>Чистая прибыль</b>	<b>77</b>	<b>745</b>	<b>-</b>

## ОБОРОТ

## Оборот по направлениям деятельности за 1 квартал 2026 года

в млн рублей	1К 2026	1К 2025	Год к году, %
<b>Оборот</b>	<b>25 128</b>	<b>24 005</b>	<b>5%</b>
Собственные решения	9 285	8 848	5%
Сторонние решения	15 843	15 156	5%

Оборот Группы в 1 квартале 2026 года показал рост на 5% год к году. По итогам периода показатель составил 25,1 млрд рублей по сравнению с 24,0 млрд рублей, зафиксированными в 1 квартале 2025 года. Рост оборота был достигнут по всем направлениям деятельности Компании – и в сегменте собственных решений, и в сегменте сторонних решений.

Так, в результате эффективной реализации стратегии Холдинга в 1 квартале 2026 года оборот от реализации собственных высококорентабельных решений Компании вырос на 5% год к году и составил 37% от общего оборота Группы – это 9,3 млрд рублей.

5%

рост оборота от  
собственных решений  
в 1 кв. 2026 г.

37%

доля собственных  
решений в обороте  
в 1 кв. 2026 г.

<sup>1</sup> Себестоимость продаж считается от выручки, которая отличается от оборота на сворачивание себестоимости по агентским договорам

<sup>2</sup> Учитываются при расчете валовой прибыли в рамках обновленного подхода Компании к представлению показателя; сравнительные данные за 1 квартал 2025 года приведены на сопоставимой основе.

В начало

15,8

млрд руб.

оборот от сторонних  
решений в 1 кв. 2026 г.

Сегмент сторонних решений также продолжает демонстрировать позитивную динамику: рост оборота по данному направлению составил 5%, показатель достиг 15,8 млрд рублей.

В целом направление бизнеса по продаже сторонних решений находится в стадии зрелости, продолжает генерировать стабильные денежные потоки и действует на сформированном рынке. Это позволяет Группе перераспределять ресурсы в перспективные быстрорастущие направления, сохраняя при этом устойчивость бизнес-модели.

В соответствии с ранее озвученными планами по повышению прозрачности раскрытия ПАО «Софтлайн», начиная с 2026 года, Компания представляет финансовую информацию по кластерам, входящим в Группу. В настоящем пресс-релизе раскрывается оборот по каждому из кластеров.

### Оборот по кластерам, входящим в ПАО «Софтлайн», за 1 квартал 2026 года

в млн рублей	1К 2026	1К 2025	Год к году, %
Оборот <sup>3</sup>	25 128	24 005	5%
Цифровые Решения	19 018	17 957	6%
FabricaONE.AI	5 047	4 241	19%
«СФ Тех»	1 393	2 372	(41%)

Наиболее сильная положительная динамика по обороту наблюдается в кластере FabricaONE.AI (Фабрика ПО): показатель вырос на 19% год к году.

FabricaONE.AI – российский провайдер цифровой трансформации и разработчик решений на основе искусственного интеллекта, объединяющий более 20 лет экспертизы в ИТ. Темпы роста выше рыночных FabricaONE.AI удастся продемонстрировать в том числе благодаря а) активному внедрению ИИ-решений, сохранению лидирующих позиций за счет долгосрочных контрактов и партнерств; б) расширению продуктового портфеля продуктами с ИИ-компонентами; в) планомерному росту с учетом синергий между направлениями и за счет продаж полного цикла.

В крупнейшем по обороту кластере «Цифровые Решения», входящем в Группу, также наблюдается рост: в 1 квартале 2026 года оборот увеличился на 6% год к году, до 19 млрд рублей. Кластер «Цифровые Решения» объединил компетенции в области комплексных ИТ-проектов, информационной безопасности, облачных сервисов и инфраструктуры, а также интеграции и дистрибуции, в том числе через цифровую платформу продаж. Рост финансового результата от деятельности кластера продолжается во многом за счет создания конкурентного комплексного предложения: спрос на подобные решения в области цифровизации «под ключ» возрастает.

Негативная динамика оборота в кластере «СФ Тех» произошла в основном за счет высокой базы прошлого года: в 1 квартале 2025 года «СФ Тех» завершил ряд крупных единоразовых проектов. «СФ Тех» специализируется на разработке и внедрении высокотехнологичных решений, включая компьютерные системы и лазерные технологии, для корпоративных, промышленных и инфраструктурных заказчиков.

<sup>3</sup> Общий оборот представлен за вычетом межкластерных операций в размере 330 млн рублей в 1 квартале 2026 года и в размере 569 млн рублей в 1 квартале 2025 года. Межкластерные операции включают операции между кластерами, внутригрупповые продажи.

В начало

12%

рост валовой прибыли  
в 1 кв. 2026 г.

25%

валовая  
рентабельность  
в 1 кв. 2026 г.

35%

валовая  
рентабельность  
собственных решений  
в 1 кв. 2026 г.**ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ И ВАЛОВАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ**

Показатели валовой прибыли за 1 квартал 2026 года и 1 квартал 2025 года и производных от них представлены в настоящем пресс-релизе на сопоставимой основе с учетом обновленного подхода Компании к расчету данного показателя. Данное изменение обеспечивает сопоставимость показателей за отчетный и сравнительный периоды и не влияет на оборот, скорр. EBITDA, чистую прибыль и денежные потоки Компании.

**Согласно обновленной учетной политике Компании**, при расчете валовой прибыли учитываются не только себестоимость продаж, но также расходы на вознаграждение производственному персоналу, соответствующие налоги и амортизация основных средств (ОС) и нематериальных активов (НМА), непосредственно используемых в производстве или для оказания услуг. Ранее эти расходы не включались в расчет валовой прибыли и отражались в составе коммерческих, общих и административных расходов.

Обновление подхода связано с развитием бизнес-модели Компании и ростом доли собственных решений, технологических сервисов и комплексных проектов в структуре бизнеса. В таких направлениях значительная часть создаваемой стоимости формируется за счет экспертизы высококвалифицированных команд, участвующих в разработке, внедрении и сопровождении решений. Учет соответствующих расходов при расчете валовой прибыли позволяет более полно отражать экономику проектов и структуру затрат.

**Валовая прибыль по направлениям деятельности за 1 квартал 2026 года <sup>4</sup>**

в млн рублей	1К 2026	1К 2025	Год к году, %
<b>Валовая прибыль</b>	<b>6 167</b>	<b>5 488</b>	<b>12%</b>
<b>Валовая рентабельность</b>	<b>24,5%</b>	<b>22,9%</b>	<b>1,7 п.п.</b>
Собственные решения	3 281	2 962	11%
Валовая рентабельность	35,3%	33,5%	1,9 п.п.
Сторонние решения	2 886	2 526	14%
Валовая рентабельность	18,2%	16,7%	1,6 п.п.

Валовая прибыль Группы по итогам 1 квартала 2026 года показала рост на 12% год к году до 6,2 млрд рублей.

**Валовая рентабельность** Холдинга в 1 квартале 2026 года выросла на 1,7 п.п. до 24,5%. Рост валовой рентабельности Холдинга год к году происходит в основном за счет высокой доли собственных решений и роста их рентабельности.

Так, доля собственных решений в структуре валовой прибыли в 1 квартале 2026 года составила 53%, а их валовая рентабельность в обозначенном периоде выросла на 1,9 п.п. до 35%. При этом валовая рентабельность сторонних решений также увеличилась – на 1,6 п.п., до 18,2%.

<sup>4</sup> Показатели представлены с учетом обновленного подхода к расчету валовой прибыли.

В начало

**1,9**
**млрд руб.**

 Скорр. EBITDA  
в 1 кв. 2026 г.

**77**
**млн руб.**

 чистая прибыль  
в 1 кв. 2026 г.

## СКОРРЕКТИРОВАННАЯ EBITDA И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПО EBITDA

Скорректированная EBITDA по итогам 1 квартала 2026 года показала рост на 3% г/г до 1,9 млрд рублей. Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA (как % от валовой прибыли) за обозначенный период составила 30,4%.

Сдержанная динамика рентабельности по скорр. EBITDA (как % от валовой прибыли) объясняется, в том числе, эффектом от повышения ставки по страховым взносам, который Компания планирует постепенно нивелировать в будущих периодах.

## ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

В 1 квартале 2026 года Компания получила чистую прибыль в размере 77 млн рублей.

Крупнейшей статьёй расходов, оказавшей давление на чистую прибыль по итогам 1 квартала 2026 года, были процентные расходы, рост которых связан с ростом ключевой ставки Центрального Банка и увеличением долгового портфеля для финансирования текущей деятельности компании.

Размер нераспределенной чистой прибыли Компании на 31.03.2026 составил 10,5 млрд рублей.

## ПОКАЗАТЕЛИ БАЛАНСА И ЛИКВИДНОСТИ

Показатели чистого долга

в млн рублей	31.03.2026	31.12.2025	30.09.2025	30.06.2025	31.03.2025
<b>Чистый долг</b>	<b>27 494</b>	<b>16 312</b>	<b>23 048</b>	<b>22 357</b>	<b>19 948</b>
Оценка портфеля ценных бумаг	-	1 664	1 454	4 411	5 899
Дебиторская задолженность за портфель ценных бумаг, включая ОФЗ	2 078	-	-	-	-
<b>Скорректированный чистый долг</b>	<b>25 417</b>	<b>14 648</b>	<b>21 594</b>	<b>17 946</b>	<b>14 050</b>
<b>Скорр. чистый долг к скорр. EBITDA за последние 12 месяцев</b>	<b>3,1x</b>	<b>1,8x</b>	<b>3,0x</b>	<b>2,5x</b>	<b>2,0x</b>

На отчетную дату скорректированный чистый долг Компании составил 25,4 млрд рублей. Скорректированный чистый долг учитывает финансовый результат от реализации портфеля ценных бумаг, принадлежащих ПАО «Софтлайн», на сумму 2,1 млрд рублей. Указанный объем средств на дату настоящего релиза учитываются в дебиторской задолженности Компании, поскольку ожидается их поступление на счета ПАО «Софтлайн» по завершении расчетов.

В начало

3,1x

Скорр. чистый долг  
к скорр. EBITDA  
на 31.03.2026На 6,6  
млрд руб.размещение  
облигаций с купоном  
19.5%

Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA за последние 12 месяцев составило 3x, что является приемлемым уровнем долговой нагрузки для Компании. ПАО «Софтлайн» подтверждает, что соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA Группы на конец 2026 года ожидается на уровне не более 2-х.

Рост скорректированного чистого долга по сравнению с предыдущей отчетной датой (на 31.12.2025) связан с традиционной сезонностью бизнеса. В то же время рост скорректированного чистого долга год к году происходит за счет увеличения масштабов бизнеса и запуска крупных проектов, в том числе – в промышленном секторе, требующих финансирования.

В марте 2026 года ПАО «Софтлайн» **объявило** о получении кредитного рейтинга A-(RU) от независимого рейтингового агентства АКРА. Присвоенный высокий кредитный рейтинг ПАО «Софтлайн», по оценке Агентства, обусловлен сильным операционным профилем Холдинга. Вторым важным фактором присвоения высокого кредитного рейтинга Компании, согласно комментариям АКРА, является средний финансовый профиль ПАО «Софтлайн».

В июне 2025 года ПАО «Софтлайн» **подтвердило** кредитный рейтинг на уровне ruBBB+ от рейтингового агентства «Эксперт РА» с повышением прогноза до уровня «позитивный». Присвоенный высокий рейтинг кредитоспособности ПАО «Софтлайн» обусловлен, по оценкам «Эксперт РА», высокими рыночными и конкурентными позициями Компании, умеренно высокой оценкой ликвидности, низким уровнем корпоративных рисков и другими факторами.

Агентство также подтвердило кредитный рейтинг облигаций ПАО «Софтлайн» серии 002P-01 на уровне ruBBB+.

В феврале 2026 года ПАО «Софтлайн» **объявило** о закрытии книги заявок на размещение биржевых облигаций серии 002P-02 с финальным объемом размещения 6,6 миллиарда рублей. Высокий спрос со стороны инвесторов позволил снизить ставку купона до 19,5% годовых, а также более чем вдвое увеличить первоначально заявленный объем размещения до 6,6 млрд рублей. 35% спроса на облигации ПАО «Софтлайн» было получено от розничных инвесторов. Тогда же, в феврале 2026 года, Группа **объявила** о полном погашении облигационного выпуска серии 002P-01 на 6 млрд рублей.

## ОБРАТНЫЙ ВЫКУП АКЦИЙ ПАО «СОФТЛАЙН»

22 октября 2024 года Совет директоров ПАО «Софтлайн» в ходе заседания **по рекомендациям менеджмента Компании**, который посчитал рыночную стоимость ПАО «Софтлайн» недооцененной, **принял решение** о приобретении акций ПАО «Софтлайн» (далее также — Выкуп) и утвердил его количественные характеристики и другие параметры.

В частности, члены Совета директоров Группы утвердили приобретение до 5% от общего числа акций, составляющего уставный капитал ПАО «Софтлайн» (до 20 млн акций), на предприятие Группы — ООО «Инвестпроекты» (ранее – ООО «Софтлайн Проекты»). Согласно решению членов Совета директоров, Выкуп осуществляется в течение 12 месяцев с даты объявления обратного выкупа. По истечении данного срока было **принято решение** продлить обратный выкуп еще на 12 месяцев при сохранении **ранее объявленного** объема акций, доступного к выкупу.

С октября 2024 года по дату публикации настоящего пресс-релиза было выкуплено более 18,7 млн акций Компании.

В начало

## СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ

Стратегия ПАО «Софтлайн» в области слияний и поглощений призвана поддерживать стратегию роста Группы, что было успешно реализовано в отчетном финансовом периоде.

В январе 2026 года группа компаний FabricaONE.AI (акционер – ГК Softline) объявила о стратегическом партнерстве с БФТ-Холдингом, российским разработчиком программных продуктов и заказных решений. В рамках стратегического партнерства БФТ-Холдинг приобрела 49% компании «Полиматика Рус» (входит в FabricaONE.AI), разработчика флагманской платформы для аналитики данных Polymatica. Цель альянса – создать наиболее полное на российском рынке решение для сквозной работы с данными: от их управления до продвинутой визуализации и предиктивной аналитики на базе ML.

## НЕКОТОРЫЕ ПРОЕКТЫ ГК SOFTLINE (ПАО «СОФТЛАЙН»), УСПЕШНО РЕАЛИЗОВАННЫЕ В 1 КВАРТАЛЕ 2026 ГОДА

- **ГК Softline** обеспечила кибербезопасность крупнейшего автопроизводителя Восточной Европы. В рамках проекта организованы непрерывный мониторинг информационного периметра предприятия и выявление попыток атак на цифровые ресурсы. Оборот от проекта превысил 150 млн руб.
- **ГК Softline** внедрила систему многофакторной аутентификации и межсетевое экранирование для крупного регионального банка. Уровень информационной защищенности банка вырос более чем на 60%. Количество успешных попыток несанкционированного доступа снизилось до нуля. Решение полностью соответствует регуляторным требованиям ЦБ РФ. Оборот от проекта превысил 40 млн руб.
- **ГК Softline** завершила подготовку и тестирование импортонезависимой ИТ-инфраструктуры для платформы 2ГИС. Это расширяет возможности российских компаний по использованию API- и SDK-инструментов геосервиса в on-premise-среде: упрощает аттестацию систем и обеспечивает стабильную работу приложений даже при ограниченном доступе к внешним сетям.
- **Infosecurity** (кластер «Цифровые Решения», ГК Softline) провела для крупного производителя продуктов питания оценку рисков кибербезопасности при использовании ИИ. В результате были сформированы требования безопасности, шаблоны ключевых документов и дорожная карта развития защиты ИИ-технологий на 2026–2027 годы.
- **Infosecurity** (кластер «Цифровые Решения», ГК Softline) подключила DRP-сервис CYBERDEF для одного из крупнейших банков России. Решение позволит оперативно выявлять угрозы на ранних этапах и снизить риски репутационного и финансового ущерба.
- **Infosecurity** (кластер «Цифровые Решения», ГК Softline) обеспечила для страховой компании круглосуточный мониторинг и реагирование на инциденты ИБ при нагрузке до 2500 событий в секунду (EPS).
- **Infosecurity** (кластер «Цифровые Решения», ГК Softline) обеспечила мониторинг событий ИБ, первичную обработку и обогащение данных инцидентов для одного из ведущих девелоперов России. Это позволило выстроить непрерывный контроль безопасности и сократить время реагирования на инциденты.
- **«Инферит Техника»** (входит в экосистему «Инферит», кластер «СФ Тех», ГК Softline) поставила для крупной компании из авиационного сектора персональные компьютеры модели INFERIT Micro. Благодаря компактным и производительным рабочим станциям заказчику удалось повысить эффективность сотрудников и безопасность своей ИТ-инфраструктуры.

[В начало](#)

Презентация  
в разделе  
[«Финансовые  
отчеты и  
презентации»](#)

- **«Инферит Техника»** (входит в экосистему «Инферит», кластер «СФ Тех», ГК Softline) поставила для предприятия химической отрасли персональные компьютеры в нескольких конфигурациях. В инфраструктуру заказчика интегрированы как мощные рабочие станции для выполнения сложных вычислительных задач, так и компактные решения для ежедневной офисной работы.
- **«Инферит FinOps»** (входит в экосистему «Инферит», кластер «СФ Тех», ГК Softline) с помощью собственного решения «Клаудмастер» на 20% сократил затраты на ИТ-инфраструктуру разработчика платформы для управления онлайн-присутствием бизнеса RocketData и ускорил мониторинг облачных расходов в 10 раз. Это снизило нагрузку на техническую команду заказчика и повысило прозрачность процессов.
- **K2-9b Group** (входит в экосистему «Инферит», кластер «СФ Тех», ГК Softline) совместно с компанией «Специнт» реализовали проект по защите каналов связи между ЦОДами государственного заказчика в Московской области. Решение обеспечило шифрование трафика по ГОСТ-алгоритмам, при этом существующая архитектура сети была полностью сохранена.
- **Группа «Борлас»** (ГК Softline) [объявила](#) о разработке модуля для миграции инженерных данных из Teamcenter и NX в программный комплекс T-FLEX PLM на основе инструментов ИИ. Решение ориентировано на инжиниринговые компании, конструкторские бюро и производственные предприятия, которые рассматривают переход на российские решения в рамках реализации стратегии технологической независимости и оптимизации ИТ-ландшафта.

Конференц-звонок для инвесторов с топ-менеджментом Компании состоится 21 мая 2026 года. Трансляция будет доступна в 12:00 мск по [ссылке](#). Презентация по финансовым результатам за 1 квартал 2026 года будет опубликована на сайте в разделе [«Финансовые отчеты и презентации»](#).

[В начало](#)

## О КОМПАНИИ

Группа компаний Softline (ПАО «Софтлайн») — инвестиционно-технологический холдинг, лидирующий в ряде сегментов рынка технологий, с более чем 30-летним опытом и широким региональным присутствием в России, Казахстане, Узбекистане, Вьетнаме и ОАЭ.

ПАО «Софтлайн» является публичной компанией, акции и облигации которой торгуются на Московской бирже (тикер — SOFL). Группа фокусируется на новых технологиях и состоит из нескольких кластеров:

- искусственный интеллект и разработка заказного и тиражного программного обеспечения;
- производство высокотехнологичного оборудования, включая компьютерные системы и лазерные технологии;
- разработка решений в области информационной безопасности;
- реализация комплексных ИТ-проектов.

ПАО «Софтлайн» является платформой для консолидации ИТ-компаний и формирования новых ИТ-кластеров для их выхода на рынки капитала и финансирования роста. ГК Softline обеспечивает им синергию путем доступа к своей клиентской базе на рынках своего присутствия.

Штат компании насчитывает 10,3 тыс. квалифицированных сотрудников, более половины из которых — инженеры и разработчики. Компания имеет более 100 тыс. клиентов из всех секторов экономики. В настоящее время ГК Softline является одной из самых быстрорастущих компаний в отрасли со среднегодовыми темпами роста более 23%<sup>5</sup>. В 2025 году ее оборот превысил 132 млрд рублей.

*Информация, содержащаяся в данном сообщении, не является предложением, рекомендацией или консультацией о продаже или покупке каких-либо ценных бумаг или приглашением делать предложение о совершении каких-либо сделок с ценными бумагами. Данное сообщение не может рассматриваться как предложение совершать какие-либо сделки, продавать, приобретать, обменивать или передавать какие-либо ценные бумаги какому-либо лицу или для какого-либо лица, и не представляет собой рекламу каких-либо ценных бумаг.*

<sup>5</sup> Среднегодовой темп роста оборота ПАО «Софтлайн» с 2022 по 2025 гг.