

ПАО «СОФТЛАЙН» ПУБЛИКУЕТ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ПО ИТОГАМ 6 МЕСЯЦЕВ 2025 ГОДА И ПОДТВЕРЖДАЕТ ПРОГНОЗ НА 2025 ГОД

Москва, 21 августа, 2025 год

ПАО «Софтлайн» (Компания, Группа или Холдинг, МОЕХ: SOFL), инвестиционно-технологический холдинг с фокусом на инновации, объявляет основные аудированные консолидированные финансовые результаты ПАО «Софтлайн» по МСФО за 2 квартал и 6 месяцев 2025 года.

По итогам 2 квартала 2025 года:

- **Оборот** Компании достиг 22,1 млрд рублей, увеличившись на 4% по сравнению с показателем, зафиксированным по итогам 2 квартала 2024 года. В структуре оборота 32% показателя пришлось на оборот от продажи собственных решений Группы, что составляет 7,0 млрд рублей (+13% г/г);
- **Валовая прибыль** увеличилась на 2% год к году и составила 8,1 млрд рублей. Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила 63%. В результате **валовая рентабельность Компании достигла 36,6%**;
- **Скорректированная EBITDA** во 2 квартале 2025 года составила 1,7 млрд рублей (+4% г/г);

Таким образом, за 6 месяцев 2025 года Холдинг достиг следующих результатов:

- **Оборот** Компании достиг 46,1 млрд рублей, увеличившись на 8% по сравнению с показателем, зафиксированным по итогам 6 месяцев 2024 года. В структуре оборота 34% показателя пришлось на оборот от продажи собственных решений Группы, что составляет 15,9 млрд рублей (+27% г/г);
- **Валовая прибыль** увеличилась на 10% год к году и составила 17,4 млрд рублей. Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила 68%. В результате **валовая рентабельность Компании достигла 37,8%**;
- **Скорректированная EBITDA** за 6 месяцев 2025 года составила 3,5 млрд рублей (+3% г/г).

Количество сотрудников Группы на 30 июня 2025 года составило 11,1 тыс. человек. Количество высококвалифицированных инженеров и разработчиков увеличилось на 13% год к году до 6,1 тыс. человек, подчеркивая проводимую трансформацию бизнеса.

Владимир Лавров, генеральный директор (СЕО) ПАО «Софтлайн»:

«Успешный результат стратегической трансформации бизнеса ПАО «Софтлайн» демонстрируется стабильно растущими финансовыми результатами Компании, которые мы сегодня представляем рынку. Зрелый и сформированный бизнес по реализации и внедрению партнерских решений, в котором мы являемся признанным лидером, сейчас позволяет нам активно осваивать новые высокодоходные направления, инвестировать в самые быстрорастущие сегменты, что мы и делаем.

В первом полугодии 2025 года ПАО «Софтлайн» в связи с трансформацией бизнеса и его стремительным развитием, в том числе в новых сегментах, сменило позиционирование и запустило формирование кластерной структуры. Теперь наша Компания – инвестиционно-технологический холдинг с фокусом на инновации, что наиболее полно отражает текущее положение ПАО «Софтлайн» и совпадает с нашей стратегией.

Мы уже сформировали два технологических кластера в наиболее перспективных сегментах рынка, что безусловно открывает новые возможности для роста всей Группы. Уверен, что синергия между технологическими кластерами и наша сфокусированная стратегия инвестиций в новые направления обеспечат ускоренный рост Группы и укрепят наше лидерство на ключевых рынках».

Артем Тараканов, финансовый директор (CFO) ПАО «Софтлайн»:

«Первое полугодие 2025 года для ПАО «Софтлайн» вновь стало ожидаемо успешным – мы видим рост по всем основным финансовым метрикам – обороту, валовой прибыли, скорректированному показателю EBITDA. Особенно показательными для нас являются результаты бизнеса по продаже собственных решений, поскольку этот сегмент является высоко rentable. И тут мы наблюдаем двузначные темпы роста: оборот от продажи собственных решений увеличился на 27% в 1 полугодии 2025 года, валовая прибыль выросла на 21% год к году.

Учитывая сезонность, мы с уверенностью подтверждаем наш прогноз на 2025 год, согласно которому оборот Группы вырастет до не менее 150 млрд рублей при увеличении валовой прибыли до 43–50 млрд рублей за счет дальнейшего роста доли собственных продуктов и повышения рентабельности. Скорректированный показатель EBITDA, по нашим оценкам, достигнет 9-10,5 млрд рублей при сохранении здоровой долговой нагрузки — соотношение чистого долга к EBITDA не превысит 2х».

Прогноз

В феврале Компания [объявила](#) о повышении прогноза по показателю EBITDA на 2025 финансовый год с 8,5–10 млрд рублей до 9–10,5 млрд рублей.

Теперь Компания ожидает следующие основные финансовые показатели в 2025 году:

- Увеличение оборота Группы до не менее 150 млрд рублей;
- Увеличение валовой прибыли до 43–50 млрд рублей за счет увеличения рентабельности и роста доли собственных продуктов и решений;
- Увеличение скорректированного показателя EBITDA до 9–10,5 млрд рублей.

Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA Группы на конец 2025 года ожидается на уровне не более 2-х.

Обратный выкуп акций ПАО «Софтлайн»

22 октября 2024 года Совет директоров ПАО «Софтлайн» в ходе заседания [по рекомендациям менеджмента Компании](#), который посчитал рыночную стоимость ПАО «Софтлайн» недооцененной, [принял решение](#) о приобретении акций ПАО «Софтлайн» (далее также — Выкуп) и утвердил его количественные характеристики и другие параметры.

В частности, члены Совета директоров Группы утвердили приобретение до 5% от общего числа акций, составляющего уставный капитал ПАО «Софтлайн» (до 20 млн акций), на предприятие Группы — ООО «Софтлайн Проекты». Согласно решению членов Совета директоров, Выкуп осуществляется в течение 12 месяцев с даты объявления обратного выкупа.

К текущей дате в рамках обратного выкупа всего [было выкуплено](#) 9,7 млн акций Компании.

Ключевые финансовые показатели ПАО «Софтлайн»

в млн рублей	2К 2025	2К 2024	Год к году, %	6М 2025	6М 2024	Год к году, %
Оборот	22 064	21 314	4%	46 069	42 796	8%
Валовая прибыль	8 075	7 928	2%	17 395	15 744	10%
% от оборота	36,6%	37,2%	(0,6 п.п.)	37,8%	36,8%	1,0 п.п.
Скорректированная EBITDA	1 687	1 618	4%	3 501	3 383	3%
% от оборота	7,6%	7,6%	0	7,6%	7,9%	(0,3 п.п.)
% от валовой прибыли	20,9%	20,4%	0,5 п.п.	20,1%	21,5%	(1,4 п.п.)
Операционная прибыль	162	(17)	-	719	1 000	(28%)
Чистая прибыль	(833)	(741)	-	(88)	(514)	-

Оборот по направлениям деятельности за 2 квартал и 6 месяцев 2025 года

в млн рублей	2К 2025	2К 2024	Год к году, %	6М 2025	6М 2024	Год к году, %
Оборот	22 064	21 314	4%	46 069	42 796	8%
<i>ПО и другие продукты</i>	156	110	43%	329	268	23%
<i>Услуги и облачные решения</i>	5 188	5 608	(7%)	12 735	10 868	17%
<i>Оборудование</i>	298	514	(42%)	545	1 418	(62%)
<i>Высокотехнологичные продукты</i>	1 390	-	-	2 273	-	-
Итого собственные решения	7 033	6 231	13%	15 882	12 554	27%
<i>ПО и облачные решения</i>	12 399	11 490	8%	22 527	22 221	1%
<i>Услуги</i>	630	77	>100%	1 095	736	49%
<i>Оборудование</i>	2 003	3 516	(43%)	6 565	7 285	(10%)
Итого сторонние решения	15 032	15 083	0%	30 187	30 242	0%

Оборот Группы во 2 квартале 2025 года продолжает демонстрировать положительную динамику, отражая рост масштабов бизнеса. За 2 квартал 2025 года показатель увеличился до 22,1 млрд рублей по сравнению с 21,3 млрд рублей, зафиксированными во 2 квартале 2024 года. Более выраженную положительную динамику демонстрирует оборот Холдинга по итогам 6 месяцев 2025 года: показатель вырос на 8% г/г до 46,1 млрд рублей.

В результате эффективной реализации стратегии Холдинга во 2 квартале 2025 года оборот от реализации собственных высокорентабельных решений Компании составил 32% от общего оборота Группы – это более 7,0 млрд рублей. За 6 месяцев 2025 года оборот от собственных решений ПАО «Софтлайн» увеличился на 27% до 15,9 млрд рублей по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Теперь его доля в общем обороте Компании за 6 месяцев 2025 года составила 34%.

Наиболее сильная положительная динамика по обороту среди собственных решений во 2 квартале 2025 года наблюдается от продаж в сегменте «ПО и другие продукты» (+43% г/г). Оборот от реализации услуг и облачных решений Группы во 2 квартале 2025 года незначительно снизился – на 7% г/г в связи с переносом части контрактов на 3-4 кварталы 2025 г., однако по результатам 1 полугодия 2025 года оборот от данного направления в целом существенно увеличился – на 17% г/г, до 12,7 млрд рублей. Негативная динамика по обороту от собственного оборудования в обоих периодах связана с переносом сделок на 2 полугодие. Дополнительным позитивным фактором, который может в будущем положительно повлиять на продажи собственного оборудования, может стать включение ряда оборудования Группы в реестр отечественной продукции Минпромторга, которое произошло во 2 квартале 2025 года. Официальный статус российского оборудования даёт дополнительные возможности для участия в государственных проектах и соответственно, способствует увеличению спроса на собственное оборудование Холдинга.

Начиная с 4 квартала 2024 года, Группа раскрывает результаты деятельности по сегменту «Высокотехнологичные продукты», в котором отражен финансовый результат от реализации продукции компании VPG Laserone (бывш. НТО «ИРЭ-Полюс») – крупнейшего производителя волоконных лазеров в России и СНГ. ПАО «Софтлайн» **приобрело** контролируемую долю в VPG Laserone (бывш. НТО «ИРЭ-Полюс») у международной группы IPG Photonics в сентябре 2024 года.

Оборот от продажи сторонних решений Компании стабилен, по итогам 2 квартала 2025 года составил 15,0 млрд рублей, по итогам 6 месяцев 2025 года – 30,2 млрд рублей. Сильная положительная динамика была зафиксирована по обороту от сторонних услуг и во 2 квартале 2025 года (+718% г/г), и по итогам полугодия (+49% г/г). Такой стремительный рост был достигнут за счет успешной реализации контрактов Группы в течение отчетного периода, имеющих, тем не менее, единоразовый характер.

Снижение оборота по сегменту стороннего оборудования в обоих отчетных периодах связан с высокой базой - в аналогичном периоде прошлого года фиксировались нетипично высокие продажи в связи с кризисом поставок после 2022 года, который провоцировал повышенный спрос заказчиков на закупки оборудования. В настоящий момент ситуация стабилизировалась.

В целом, околонулевое изменение общего оборота от продажи сторонних решений связано с тем, что данное направление бизнеса уже находится в стадии зрелости, генерируя стабильные денежные потоки, и действует на сформированном рынке. Это позволяет Группе перераспределять ресурсы в перспективные быстрорастущие направления, сохраняя при этом устойчивость бизнес-модели.

Валовая прибыль и валовая рентабельность

Валовая прибыль по направлениям деятельности за 2 квартал и 6 месяцев 2025 года

в млн рублей	2К 2025	2К 2024	Год к году, %	6М 2025	6М 2024	Год к году, %
Валовая прибыль	8 075	7 928	2%	17 395	15 744	10%
<i>ПО и другие продукты</i>	137	67	>100%	291	223	31%
<i>Услуги и облачные решения</i>	4 161	5 202	(20%)	10 318	9 322	11%
<i>Оборудование</i>	146	67	>100%	275	280	(2%)
<i>Высокотехнологичные продукты</i>	603	-	-	987	-	-
Итого собственные решения	5 047	5 336	(5%)	11 871	9 824	21%
<i>ПО и облачные решения</i>	2 367	1 653	43%	3 921	3 535	11%
<i>Услуги</i>	377	31	>100%	605	566	7%
<i>Оборудование</i>	283	908	(69%)	998	1 819	(45%)
Итого сторонние решения	3 028	2 592	17%	5 524	5 920	(7%)

Валовая прибыль Группы по итогам 2 квартала 2025 года показала рост до 8,1 млрд рублей, по итогам 6 месяцев 2025 года – до 17,4 млрд рублей. **Валовая рентабельность** Холдинга во 2 квартале 2025 года незначительно снизилась, при этом по итогам 6 месяцев 2025 года валовая рентабельность возросла на 1 п.п. до 37,8%.

Основными драйверами роста валовой прибыли и валовой рентабельности остается изменение структуры оборота и валовой прибыли Группы в пользу собственных высокорентабельных продуктов и сервисов, в частности за счет реализации M&A-стратегии Компании. Всего по итогам 2 квартала 2025 года 63% доли валовой прибыли пришлось на собственные решения Группы, валовая рентабельность которых составила 72%. За 6 месяцев 2025 года 68% доли валовой прибыли пришлось на собственные решения Группы, их валовая рентабельность составила 75%.

В структуре валовой прибыли от собственных решений наиболее сильный рост во 2 квартале 2025 года наблюдается в сегменте оборудования (+120% г/г за 2 квартал 2025 года), несмотря на снижение оборота по данному направлению. Сильный рост валовой прибыли от данного сегмента и, как следствие, валовой рентабельности (до 49%, +36% г/г) связаны с эффектом низкой базы: в прошлом году было проведено обесценение некоторых позиций (около 600 млн за год), обратная переоценка не проводится. При этом в целом за 6 месяцев 2025 года валовая прибыль от собственного оборудования также незначительно снизилась (-2% г/г) в связи с переносом сделок на 2 полугодие 2025 года.

Также существенный рост во 2 квартале демонстрирует валовая прибыль, полученная от продажи собственных ПО и других продуктов Компании (+104% г/г), что связано с активным развитием данного направления, в том числе за счет присоединения новых компаний в результате заключенных M&A сделок. По итогам 6 месяцев 2025 года валовая прибыль от данного сегмента также увеличилась – на 31% год к году.

Валовая прибыль от продажи собственных услуг и облачных решений Группы во 2 квартале снизилась на 20% г/г в основном из-за индексации на привлечение субподрядчиков, связанной с общим трендом на повышении заработных плат, однако в целом по итогам 6 месяцев 2025 года валовая прибыль от продажи собственных услуг и облачных решений, напротив, выросла на 11% г/г, до 10,3 млрд рублей.

Валовая прибыль от реализации сторонних решений демонстрирует позитивную динамику во 2 квартале 2025 года (рост на 17% г/г до 3,0 млрд рублей), за счет роста в сегменте «ПО и облачные решения» (+43% г/г), а также за счет роста в сегменте сторонних услуг более чем в 12 раз за счет реализации единоразовых контрактов. При этом валовая прибыль от продажи стороннего оборудования снизилась в связи с высокой базой прошлого года из-за аномально высокого спроса на фоне кризиса поставок.

Аналогичная динамика наблюдается по итогам 6 месяцев 2025 года, однако в целом валовая прибыль по итогам 6 месяцев 2025 года от сторонних решений также умеренно снизилась (-7% г/г), во многом за счет снижения высокомаржинальных продаж стороннего облака (в том числе ушли остатки Microsoft), а также валовой прибыли от продаж стороннего оборудования и его валовой рентабельности.

Скорректированная EBITDA и рентабельность по EBITDA

Скорректированная EBITDA по итогам 2 квартала 2025 года показала сдержанную положительную динамику, увеличившись до 1,7 млрд рублей (+4% г/г). Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA (как % от валовой прибыли) за обозначенный период возросла до 20,9%.

По итогам 6 месяцев 2025 года скорректированная EBITDA также умеренно возросла – до 3,5 млрд рублей (+3% г/г). Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA (как % от валовой прибыли) за обозначенный период составила до 20,1%.

Сдержанная динамика скорр. EBITDA во 2 квартале и по итогам 6 месяцев 2025 года объясняется в основном приобретением ИТ-бизнесов с низкой базой в первом и втором кварталах: в 2024 году они консолидировались только с дат приобретения контроля, исторически имея сезонное проседание показателя в начале года. При этом приобретенные бизнесы за последние 12 месяцев с 1.08.2024 по 30.06.2025 (не включая результаты купленных Омега-Альянс и K2-9b Group до дат приобретения контроля) принесли 1,4 млрд рублей скорр. EBITDA LTM против 93 млн рублей за 1 полугодие 2025 года.

Чистая прибыль

Во 2 квартале 2025 года Компания получила чистый убыток в размере 833 млн рублей, по итогам 6 месяцев 2025 года – в размере 88 млн рублей.

Крупнейшей статьей расходов, сдерживающей рост чистой прибыли во 2 квартале и за 6 месяцев 2025 года, стали процентные расходы, рост которых связан с ростом ключевой ставки Центрального Банка и увеличением долгового портфеля для финансирования растущих оборотов в рамках текущей деятельности компании. Кроме того, негативными для чистой прибыли Компании факторами стали а) амортизация долгосрочных обязательств – данный расход является неденежным, б) сезонность: все новые компании, приобретенные со 2 полугодия 2024 года, имеют основные продажи в 4 квартале в) расходы, связанные с инвестициями в развитие бизнеса, в том числе сделками M&A.

При этом размер нераспределенной чистой прибыли Компании на 30.06.2025 превысил 11,0 млрд рублей.

Показатели баланса и ликвидности

Показатели чистого долга

в млн рублей	30.06.2025	31.03.2025	31.12.2024	30.06.2024
Чистый долг	22 357	19 948	12 753	22 611
<i>Оценка портфеля ценных бумаг</i>	4 411	5 899	6 030	9 271
Скорректированный чистый долг	17 946	14 050	6 723	13 340
Скорр. чистый долг к скорр. EBITDA за последние 12 месяцев	2,5x	2,0x	0,9x	2,0x

На отчетную дату скорректированный чистый долг Компании составил 17,9 млрд рублей. Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA за последние 12 месяцев составило 2,5-х, что является комфортным уровнем долговой нагрузки для Компании и говорит об устойчивом финансовом положении Группы, а также о возможности финансирования будущего роста.

При этом, повышение скорректированного чистого долга по сравнению с предыдущей отчетной датой (на 31.03.2025) связано с традиционной сезонностью бизнеса. Динамика долговой нагрузки год к году остается стабильной, в рамках финансовой стратегии Холдинга.

Стоимость ликвидных ценных бумаг на балансе Компании составляет 4,4 млрд рублей.

Информация о ценных бумагах на балансе ПАО «Софтлайн» и их оценке на 30 июня 2025 года:

Наименование ценной бумаги	Кол-во, шт	Оценка
Облигации Республики Беларусь	18,2 тыс.	4,4 млрд рублей
Облигации федерального займа Российской Федерации	3,2 млн	

В марте 2025 года ПАО «Софтлайн» объявило о замещении еврооблигаций Республики Беларусь из своего портфеля на обращающиеся на Московской бирже ценные бумаги на сумму 6,0 млрд рублей по номиналу. Компания может беспрепятственно осуществлять операции с принадлежащими ей замещенными облигациями Республики Беларусь в соответствии с действующим законодательством и правилами торгов. После отчетной даты Группа продала все принадлежащие ей облигации Республики Беларусь, получив существенную прибыль от данной инвестиции. Часть свободных денежных средств Компания использует для покупки высоколиквидных облигаций федерального займа Российской Федерации для получения дополнительного дохода.

В июне 2025 года ПАО «Софтлайн» [подтвердило](#) кредитный рейтинг на уровне ruBBB+ от рейтингового агентства «Эксперт РА» с **повышением прогноза до уровня «позитивный»**. Присвоенный высокий рейтинг кредитоспособности ПАО «Софтлайн» обусловлен, по оценкам «Эксперт РА», высокими рыночными и конкурентными позициями Компании, умеренно высокой оценкой ликвидности, низким уровнем корпоративных рисков и другими факторами.

Агентство также подтвердило кредитный рейтинг облигаций ПАО «Софтлайн» серии 002P-01 на уровне ruBBB+.

Некоторые важные корпоративные события

- В феврале 2025 года ПАО «Софтлайн» [проинформировало](#) участников второго этапа обмена ГДР Noventiq Holdings plc на акции ПАО «Софтлайн» о возможности получения бонусных акций, недополученных во время второго этапа Обмена из-за проблем в идентификации участников Обмена в связи с ошибками в паспортных данных, во время сбора оферт по третьему этапу Обмена. Такое решение было принято в интересах всех инвесторов, получивших отказ в исполнении заявки по причине несвоевременного обновления информации в системах участников рынка и/или Московской биржи. В августе 2025 года Компания объявила о [начале приема заявок](#) по третьему этапу Обмена.

- Также в феврале 2025 года Компания **объявила** об избрании Правления – органа, подотчетного Совету директоров и Общему собранию акционеров Группы.
- С 21 марта 2025 года акции ПАО «Софтлайн» стали **доступны** к торгам на утренней сессии Московской биржи. С 29 марта 2025 года акции ПАО «Софтлайн» **доступны** инвесторам на торгах в выходные дни.
- В апреле 2025 года Компания **объявила** об изменении позиционирования и формировании технологических кластеров. Группа компаний трансформировалась в инвестиционно-технологический холдинг с фокусом на инновации. Изменение позиционирования и структуры управления Группы призваны повысить ее привлекательность для акционеров и инвесторов, а также для компаний, которые выступают целью M&A сделок.
 - В мае 2025 года ПАО «Софтлайн» **объявило** об окончательном формировании кластера FabricaONE.AI, который объединяет активы и компетенции Группы в сфере ИИ-технологий, заказной разработки и промышленного программного обеспечения. Генеральным директором новой структуры назначен Максим Тадевосян.
 - В августе 2025 года ПАО «Софтлайн» **объявило** о формировании технологического Кластера «Софтлайн Технологии» («СФ ТЕХ»), в который будут входить активы и компетенции Группы в области высокотехнологичных решений для корпоративных, промышленных и инфраструктурных заказчиков.
- Также в апреле 2025 года ПАО «Софтлайн» **объявило** о реорганизации владения АО Банк Синара в капитале Компании в связи с переходом доли на другое юридическое лицо, являющееся эмитентом структурных облигаций, базовым активом для которых являются акции ПАО «Софтлайн».
- В мае 2025 года Совет директоров ПАО «Софтлайн», следуя положениям Дивидендной политики Холдинга, **рекомендовал** Собранию акционеров направить 1 млрд рублей на выплату дивидендов по итогам 2024 года. Собрание акционеров в ходе ГОСА, тем не менее, **приняло решение** не выплачивать дивиденды. Согласно комментарию крупнейшего акционера, средства, запланированные на выплату дивидендов, будут направлены на развитие компании.
- В конце июня 2025 года ПАО «Софтлайн» **стало** эталоном IR-рейтинга Smart-lab. Для составления рейтинга Smart-lab оценивает пять главных критериев: финансовую отчетность, отчеты и презентации, сайт для инвесторов, публичные взаимодействия и онлайн IR-активность.
- После даты отчетного периода, в августе 2025 года, ПАО «Софтлайн» **объявило** о заключении сделки по продаже более 10% обыкновенных акций Компании на сумму 5 млрд рублей из квазиказначейского пакета Группы. Покупателем пакета станет инвестиционная компания Sk Capital (группа ВЭБ.РФ): данная инвестиция сделает ее крупнейшим миноритарным акционером ПАО «Софтлайн».

Слияния и поглощения

Стратегия ПАО «Софтлайн» в области слияний и поглощений призвана поддерживать стратегию роста Группы, что было успешно реализовано в отчетном финансовом периоде.

- В январе 2025 года Группа приобрела 51%-ную долю в группе компаний K2-9b Group, занимающейся комплексной системной интеграцией и внедрением решений в сфере информационной безопасности. В результате сделки к ПАО «Софтлайн» присоединилась команда из 62 специалистов с фокусом на телемаркетинг и техподдержку и уже имеющимися контрактами с пятью вендорами, включая Kaspersky. ПАО «Софтлайн» имеет право на поэтапную консолидацию всех 100% капитала компании в течение 2027–2028 гг. Первый этап сделки был оценен в сумму около 400 млн руб., часть которой будет оплачена акциями ПАО «Софтлайн», как и **было запланировано** в стратегии Группы.

- В феврале 2025 года Компания **объявила** о планах развития направления индустриального ПО. Данное направление объединит продукты и решения Группы для промышленности. В рамках стратегии развития данного направления Компания тогда же объявила о подписании рамочного соглашения о приобретении 51% доли в группе компаний Омега-Альянс, специализирующейся на консалтинге и комплексных решениях в области производственного и операционного менеджмента. В июне 2025 года Холдинг **объявил** об успешном завершении сделки.
- С 7 марта 2025 года Компания **объявила** о смене названия компании НТО «ИРЭ-Полюс» на VPG Laserone. Группа приобрела контролируемую долю крупнейшего производителя волоконных лазеров в России и СНГ у международной группы IPG Photonics в сентябре 2024 года. Ребрендинг знаменует новый этап развития VPG Laserone в составе Группы.
- В апреле 2025 года ГК Softline **объявила** о планах подписать рамочное соглашение о приобретении 51% доли в компании DreamDocs, специализирующейся на разработке платформы для интеллектуальной обработки документов. В 2024 году размер полученных DreamDocs контрактов превысил 400 миллионов рублей. Объединенный прогноз по выручке AI направления SL Soft на 2025 год после приобретения доли в компании превышает 1 млрд рублей при уровне рентабельности по EBITDA порядка 35%.

Некоторые проекты ГК Softline (ПАО «Софтлайн»), успешно реализованные во 2 квартале 2025 года:

- ГК Softline поставила для одной из крупнейших российских нефтяных компаний лицензии AI-платформы коммуникаций SaluteJazz в рамках комплексного сервиса Softline Enterprise Agreement (SEA).
- ГК Softline помогла федеральному телеканалу автоматизировать управление услугами на базе SimpleOne. Теперь телекомпания использует единую систему, где обрабатываются запросы по самым разным направлениям: от решения возникающих ИТ- и административно-хозяйственных вопросов сотрудников компании до вопросов эксплуатации ресурсов ЦОД внешними клиентами.
- ГК Softline повысила эффективность части бизнес-процессов МБ РУС Банка за счет внедрения BPM-системы. Данное решение позволило финансовой организации ускорить обработку обращений клиентов, улучшить качество сервиса, а также автоматизировать управление лизинговыми контрактами.
- ГК Softline поставила крупной компании по производству плоского проката из нержавеющей стали серверное оборудование, системы хранения данных и SAN-коммутаторы для развертывания всех основных сервисов компании.
- ГК Softline поставила одному из государственных региональных вузов киберполигон Ampire на сервере DEPO для обучения, подготовки и тренировки специалистов по информационной безопасности. ГК Softline в рамках проекта также оснастила компьютерный класс для обучения специалистов по ИБ. Оборот от реализации проекта превысил 23 млн рублей.
- ГК Softline модернизировала автоматизированную систему информационного обеспечения подготовки космонавтов для российского учебного учреждения. Оборот от реализации проекта составил 8,1 млн рублей.
- ГК «Борлас» (входит в ГК Softline) завершила работы по монтажу и вводу в эксплуатацию шести обрабатывающих центров для крупнейшего промышленного холдинга на сумму более 440 млн рублей. Успешно завершены работы по внедрению программного обеспечения технологической подготовки производства, на основе разработанных ГК «Борлас» технологий обработки деталей, и его интеграции с производственными системами.
- ГК «Борлас» (входит в ГК Softline) завершила работы по формированию функционально-технических требований и концепции реализации перехода корпоративной информационной системы на импортонезависимое решение для крупного металлургического холдинга.

- ГК «Борлас» (входит в ГК Softline) выиграла конкурс на право заключения договора на предоставление права на использование отечественной САПР платформы для крупного энергетического холдинга. В рамках программы импортозамещения предоставлен первый пакет лицензий.
- Bell Integrator (входит в кластер FabricaONE.AI, акционер – ГК Softline) разработал собственную платформу для организации информационного взаимодействия между отечественными и зарубежными финансовыми организациями. Новый продукт дает возможность предоставления услуги сервис-бюро банкам-респондентам с использованием сервиса ДБО для кредитных организаций.
- Bell Integrator (входит в кластер FabricaONE.AI, акционер – ГК Softline) реализует проект по модернизации программного комплекса для крупной финансовой корпорации в части формирования отчетности для бюро кредитных историй. Для заказчика была разработана абсолютно новая, функциональная и актуальная версия программного обеспечения взамен устаревшей и не отвечающей текущим требованиям бизнеса.
- «Росатом Сервис» заменил SharePoint на «Цитрос Цифровую Платформу» от компании SL Soft (входит в кластер FabricaONE.AI, акционер – ГК Softline). Драйверы перехода на новую систему — необходимость соответствовать российским нормативным требованиям, а также возросшие потребности бизнеса в обработке объемных данных и организации эффективной совместной работы.
- Проектная команда «Цитрос» вендора SL Soft (входит в кластер FabricaONE.AI, акционер – ГК Softline) реализовала бесшовный интеграционный сценарий для работы с машиночитаемыми доверенностями с помощью сервиса «Контур.Доверенность». В электронном документообороте компании-заказчика участвует около 1200 сотрудников. Ежемесячно они проверяют 85 тыс. машиночитаемых доверенностей контрагентов.
- Сомерс (ГК Softline) реализует платёжный проект для национального регулятора Армении совместно с локальным поставщиком платёжных терминалов Q-Terminal и национальным регулятором ARCA. Проект станет важным этапом в цифровой трансформации финтех-инфраструктуры страны: уже сегодня заказчик управляет 2 500 терминалами на базе решений Сомерс, в перспективе — рост до 30 000 устройств.
- «Инферит» (входит в кластер «СФ ТЕХ», ГК Softline) реализовал проект по автоматизации работы с подписками для компании Cloud Technology. В качестве решения была использована платформа для автоматизации подписочного бизнеса BillogicPlatform от «Инферит Биллинг». Благодаря ей Cloud Technology повысил эффективность управления подписками своих клиентов.

Конференц-звонок для инвесторов с топ-менеджментом Компании состоится 21 августа 2025 года. Трансляция будет доступна в 13:00 мск по [ссылке](#). Презентация по финансовым результатам за 2 квартал и 6 месяцев 2025 года будет опубликована на сайте в разделе «[Видео и презентации](#)». Полный файл Консолидированной финансовой отчетности ПАО «Софтлайн» по состоянию на 30 июня 2025 года доступен [по ссылке](#).

Контакты

Александра Мельникова

Директор по связям с инвесторами

ir@softline.ru

Светлана Ащеулова-Панкова

Директор по связям с общественностью

pr@softline.com

О Компании

Группа компаний Softline (ПАО «Софтлайн») — инвестиционно-технологический холдинг, лидирующий в ряде сегментов рынка технологий, с более чем 30-летним опытом и широким региональным присутствием в России, Казахстане, Узбекистане, Вьетнаме и ОАЭ.

ПАО «Софтлайн» является публичной компанией, акции и облигации которой торгуются на Московской бирже (тикер — SOFL). Группа фокусируется на новых технологиях и состоит из нескольких кластеров:

- искусственный интеллект и разработка заказного и тиражного программного обеспечения;
- производство высокотехнологичного оборудования, включая компьютерные системы и лазерные технологии;
- разработка решений в области информационной безопасности;
- реализация комплексных ИТ-проектов.

ПАО «Софтлайн» является платформой для консолидации ИТ-компаний и формирования новых ИТ-кластеров для их выхода на рынки капитала и финансирования роста. ГК Softline обеспечивает им синергию путем доступа к своей клиентской базе на рынках своего присутствия. Штат компании насчитывает свыше 11 000 квалифицированных сотрудников, более половины из которых — инженеры и разработчики. Компания имеет более 100 тыс. клиентов из всех секторов экономики. В настоящее время ГК Softline является одной из самых быстрорастущих компаний в отрасли со среднегодовыми темпами роста более 30%. В 2024 году ее оборот превысил 120,6 млрд рублей.

Информация, содержащаяся в данном сообщении, не является предложением, рекомендацией или консультацией о продаже или покупке каких-либо ценных бумаг или приглашением делать предложение о совершении каких-либо сделок с ценными бумагами. Данное сообщение не может рассматриваться как предложение совершать какие-либо сделки, продавать, приобретать, обменивать или передавать какие-либо ценные бумаги какому-либо лицу или для какого-либо лица, и не представляет собой рекламу каких-либо ценных бумаг.