

Финансовые результаты

По итогам 6 месяцев 2026 года



Комментарии
топ-менеджмента

Ключевые финансовые
показатели

Прогноз

Финансовые результаты
по направлениям
деятельности

Баланс

Обратный выкуп
акций

Дивиденды

Слияния и поглощения

Корпоративные события

Реализованные проекты

Контакты

О Компании

53,1

млрд руб.

оборот за 6 месяцев
2026 г.

27%

рост скорр. EBITDA
за 6 месяцев г/г

ПАО «СОФТЛАЙН» ОБЪЯВЛЯЕТ О РОСТЕ СКОРР. EBITDA В 1,5 РАЗА ВО 2 КВАРТАЛЕ 2026 ГОДА ЗА СЧЕТ УСПЕШНОЙ ИИ-ОПТИМИЗАЦИИ

Москва, 27 августа, 2026 год

ПАО «Софтлайн» (Компания, Группа или Холдинг, MOEX: SOFL), инвестиционно-технологический холдинг с фокусом на инновации, публикует консолидированную финансовую отчетность по МСФО за 6 месяцев 2026 года с заключением независимого аудитора об обзорной проверке.

Основные финансовые результаты Группы по итогам 2 квартала 2026 года:

- **Оборот** Компании увеличился до 28,0 млрд рублей (+27% г/г), в структуре оборота 27% показателя пришлось на оборот от продажи собственных решений Группы, что составляет 7,5 млрд рублей (+7% г/г);
 - В частности, оборот от реализации решений кластера **fabricaONE.AI** (Фабрика ПО) превысил 7,4 млрд рублей, оборот от реализации решений кластера **«Цифровые Решения»** вырос на 28% до 19,7 млрд рублей, оборот от реализации решений кластера **«СФ Тех»** составил 1,8 млрд рублей.
- **Валовая прибыль** Группы при этом увеличилась на 21% год к году и составила 5,4 млрд рублей. Показатель валовой прибыли за 2 квартал 2026 года, а также сравнительный показатель за 2 квартал 2025 года представлены с учетом обновленного ранее представленного подхода Компании к расчету валовой прибыли. Подробное описание изменений приведено далее в разделе **«Валовая прибыль»**. Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила 24%. Валовая рентабельность Компании во 2 квартале 2026 года составила 19,4% с учетом нового подхода к расчету валовой прибыли;
- **Скорректированная EBITDA** во 2 квартале 2026 года выросла на 53% и достигла 2,6 млрд рублей.
- **Чистая прибыль** во 2 квартале 2026 года составила 0,8 млрд рублей.

По итогам 6 месяцев 2026 года Холдинг достиг следующих результатов:

- **Оборот** Компании увеличился до 53,1 млрд рублей (+15% г/г), в структуре оборота 32% показателя пришлось на оборот от продажи собственных решений Группы, что составляет 16,8 млрд рублей (+6% г/г);
 - В частности, оборот от реализации решений кластера **fabricaONE.AI** (Фабрика ПО) составил 12,5 млрд рублей, оборот от реализации решений кластера **«Цифровые Решения»** вырос на 16% до 38,7 млрд рублей, оборот от реализации решений кластера **«СФ Тех»** составил 3,2 млрд рублей.
- **Валовая прибыль** при этом увеличилась на 16% год к году и составила 11,6 млрд рублей. Показатель валовой прибыли за 6 месяцев 2026 года, а также сравнительный показатель за 6 месяцев 2025 года представлены с учетом ранее представленного обновленного подхода Компании к расчету валовой прибыли. Подробное описание изменений приведено далее в разделе **«Валовая прибыль»**. Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила 40%. В результате валовая рентабельность Компании в 1 полугодии 2026 года составила 21,8% с учетом нового подхода к расчету валовой прибыли;
- **Скорректированная EBITDA** за 6 месяцев 2026 года выросла на 27% и составила 4,4 млрд рублей.
- **Чистая прибыль** по итогам 6 месяцев 2026 года составила 0,9 млрд рублей.

В начало

Количество сотрудников Группы на 30 июня 2026 года составило 10 тыс. человек, что демонстрирует успешную оптимизацию численности, которая связана, в том числе, с внедрением ИИ и повышением эффективности разработки. Количество высококвалифицированных инженеров и разработчиков в составе команды превышает 56% – это подчеркивает технологичность бизнеса и фокус Компании на собственные продукты и услуги, а также сложные комплексные решения.

Искусственный интеллект (ИИ) является одним из ключевых технологических приоритетов Группы и развивается по двум направлениям: создание ИИ-решений для клиентов и внедрение технологий искусственного интеллекта во внутренние бизнес-процессы. Сегодня в портфеле Компании представлены собственные ИИ-продукты и платформы, а ежегодно реализуется более 70 проектов с применением ИИ. Внутри Группы сформирован единый центр компетенций по искусственному интеллекту, объединяющий компании всех трех кластеров. ИИ применяется для автоматизации и повышения эффективности бизнес-процессов, включая анализ договоров, работу с CRM, HR-процессы и внутреннюю аналитику. Компания последовательно расширяет использование ИИ-агентов и других инструментов, направленных на сокращение ручных операций, повышение производительности сотрудников и оптимизацию операционных расходов.



Во втором квартале 2026 года темпы роста всех ключевых финансовых показателей ПАО «Софтлайн» ускорились. Это стало результатом системной работы, направленной на масштабирование бизнеса и, одновременно, повышение его операционной эффективности.

Мы продолжаем оптимизировать наш продуктовый портфель, инвестируя в наиболее востребованные ИТ-решения, усиливаем синергию между кластерами и фокусируемся на перспективных и растущих сегментах технологического рынка. В частности, Компания активно развивает ИИ-решения и применяет их, в том числе, для оптимизации внутренних процессов. Это позволяет нам не только наращивать оборот, но и повышать производительность труда, сокращать операционные расходы и, как следствие – увеличивать свободный денежный поток.

Выбранный вектор развития ПАО «Софтлайн» усиливает конкурентные позиции Группы на российском ИТ-рынке и создает прочный фундамент для дальнейшего роста акционерной стоимости Группы.

Владимир Лавров

Генеральный директор (CEO) ПАО «Софтлайн»



Мы завершили второй квартал 2026 года с сильными результатами – это подтверждается ростом всех ключевых финансовых метрик. Особенно показательным стал рост скорректированной EBITDA, увеличившейся более чем в 1,5 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Это результат успешной оптимизации затрат Компании, связанной в том числе с внедрением ИИ и повышением эффективности разработки.

Итоги квартала и полугодия свидетельствуют о правильности выбранной стратегии развития и позволяют нам с уверенностью подтвердить прогноз Группы на 2026 год. Напомню ключевые ориентиры: мы ожидаем рост оборота до 145–155 млрд рублей, валовой прибыли — до 30–35 млрд рублей, скорректированной EBITDA — до 9–9,5 млрд рублей. При этом соотношение чистого долга к EBITDA по итогам года ожидается на уровне не более 2,0х.

Артем Тараканов

Финансовый директор (CFO) ПАО «Софтлайн»



В начало

КЛЮЧЕВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПАО «СОФТЛАЙН»

в млн рублей	2К 2026	2К 2025	Год к году, %	6М 2026	6М 2025	Год к году, %
Оборот	27 983	22 065	27%	53 111	46 069	15%
Себестоимость продаж ¹	(7 539)	(6 120)	-	(15 780)	(14 636)	-
Амортизация ²	(335)	(224)	-	(571)	(425)	-
Вознаграждения работникам и налоги ²	(6 329)	(4 450)	-	(10 779)	(8 508)	-
Валовая прибыль	5 425	4 470	21%	11 593	9 957	16%
% от оборота	19,4%	20,3%	(0,9 п.п.)	21,8%	21,6%	0,2 п.п.
Скорректированная EBITDA	2 577	1 687	53%	4 449	3 501	27%
% от оборота	9,2%	7,6%	1,6 п.п.	8,4%	7,6%	0,8 п.п.
% от валовой прибыли	47,5%	37,7%	9,8 п.п.	38,4%	35,2%	3,2 п.п.
Операционная прибыль	52	162	(68%)	632	719	(12%)
Чистая прибыль	815	(832)	>100%	892	(88)	>100%

ПРОГНОЗ

ПАО «Софтлайн» подтверждает ранее объявленный прогноз по ключевым финансовым показателям Компании на 2026 финансовый год:

- Увеличение оборота Группы до 145–155 млрд рублей;
- Увеличение валовой прибыли до 30–35 млрд рублей за счет увеличения рентабельности и роста доли собственных продуктов и решений. Прогноз по данному показателю на 2026 год обновлен в соответствии с изменением методики расчета валовой прибыли (включением затрат на оплату труда и амортизации). Подробное описание изменений приведено далее в разделе «Валовая прибыль»;
- Увеличение скорректированного показателя EBITDA до 9–9,5 млрд рублей;
- Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA Группы на конец 2026 года ожидается на уровне не более 2-х.

9–9,5
млрд руб.

прогноз
по скорр. EBITDA
на 2026 год

¹ Себестоимость продаж считается от выручки, которая отличается от оборота на сворачивание себестоимости по агентским договорам ² Учитываются при расчете валовой прибыли в рамках обновленного подхода Компании к представлению показателя; сравнительные данные за 2 квартал 2025 года и за 6 месяцев 2025 года приведены на сопоставимой основе.

В начало

36%

рост оборота от
сторонних решений
за 2 кв. 2026 г.

32%

доля собственных
решений в обороте
за 1 полугодие 2026 г.

ОБОРОТ

Оборот по направлениям деятельности за 2 квартал и 6 месяцев 2026 года

в млн рублей	2К 2026	2К 2025	Год к году, %	6М 2026	6М 2025	Год к году, %
Оборот	27 983	22 065	27%	53 111	46 069	15%
Собственные решения	7 535	7 033	7%	16 820	15 881	6%
Сторонние решения	20 449	15 032	36%	36 292	30 188	20%

Оборот Группы во 2 квартале 2026 года показал рост на 27% год к году до 28,0 млрд рублей; по итогам 6 месяцев 2026 года оборот также вырос – на 15% год к году, до 53,1 млрд рублей. Рост оборота был достигнут по всем направлениям деятельности Компании – и в сегменте собственных решений, и в сегменте сторонних решений.

Так, во 2 квартале 2026 года оборот от реализации собственных высококорентабельных решений Компании вырос на 7% год к году и составил 27% от общего оборота Группы – это 7,5 млрд рублей. За 1 полугодие 2026 года оборот от собственных решений Компании также увеличился, на 6% год к году и составил 16,8 млрд рублей (доля в общем обороте Группы составила 32%). При этом динамика сегмента собственных решений по итогам отчетных периодов была отчасти сдержана переносом ряда крупных проектов на вторую половину 2026 года. Среди факторов, повлиявших на сроки их реализации, — ограниченные бюджеты промышленных заказчиков, в частности в рамках кластера «СФ Тех». Компания ожидает, что по мере реализации отложенных проектов влияние указанных факторов на динамику сегмента может быть частично нивелировано в течение года.

Сегмент сторонних решений демонстрирует существенную позитивную динамику: рост оборота по данному направлению во 2 квартале 2026 года составил 36% год к году, показатель достиг 20,4 млрд рублей; по итогам 1 полугодия 2026 года рост оборота от сторонних решений составил 20% год к году, до 36,3 млрд рублей.

Направление бизнеса по продаже сторонних решений Компании продолжает генерировать стабильные денежные потоки и действует на сформированном рынке. Это позволяет Группе перераспределять ресурсы в перспективные направления, сохраняя высокую устойчивость бизнес-модели.

В соответствии с ранее озвученными планами по повышению прозрачности раскрытия ПАО «Софтлайн», начиная с 2026 года Компания представляет финансовую информацию по **кластерам**, входящим в Группу.

В начало

15-16%

Рост оборота выше рынка в двух крупнейших кластерах

Оборот по кластерам, входящим в ПАО «Софтлайн», за 2 квартал и 6 месяцев 2026 года

в млн рублей	2К 2026	2К 2025	Год к году, %	6М 2026	6М 2025	Год к году, %
Оборот ³	27 983	22 065	27%	53 111	46 069	15%
Цифровые Решения	19 693	15 336	28%	38 711	33 293	16%
fabricaONE.AI (Фабрика ПО) в фактическом периметре консолидации ПАО «Софтлайн»	7 431	4 804	55%	12 478	9 045	38%
fabricaONE.AI (Фабрика ПО) по про-форма	-	-	-	12 478	10 806	15%
«СФ Тех»	1 807	2 510	(28%)	3 200	4 882	(34%)

В крупнейшем по обороту кластере «Цифровые Решения»⁴, входящем в Группу, наблюдается двузначный рост: во 2 квартале 2026 года оборот увеличился на 28% год к году, до 19,7 млрд рублей; в 1 полугодии 2026 года оборот кластера «Цифровые Решения» также увеличился – до 38,7 млрд рублей (+16% г/г). Рост финансового результата от деятельности кластера продолжается во многом за счет создания конкурентного комплексного предложения: спрос на подобные решения в области цифровизации «под ключ» возрастает.

Оборот по кластеру fabricaONE.AI⁵ (Фабрика ПО) демонстрирует положительную динамику в обоих периодах: во 2 квартале 2026 года показатель превысил 7,4 млрд рублей, в 1 полугодии 2026 года – достиг 12,5 млрд рублей.

Для обеспечения сопоставимости с консолидированной финансовой отчетностью ПАО «Софтлайн» финансовые результаты кластера fabricaONE.AI представлены в соответствии с фактическим периметром консолидации Группы в соответствующих отчетных периодах.

Дополнительно представлены финансовые результаты fabricaONE.AI за 6 месяцев 2026 года на основе данных про-форма, рассчитанные исходя из допущения, что компании «Борлас» и «БерингПро» входили в состав кластера в течение всего сравнительного периода. Такой подход используется FabricaONE.AI для обеспечения сопоставимости динамики финансовых показателей кластера.

Темпы роста выше рыночных fabricaONE.AI удается демонстрировать в том числе благодаря а) активному внедрению ИИ-решений, сохранению лидирующих позиций за счет долгосрочных контрактов и партнерств; б) расширению продуктового портфеля продуктами с ИИ-компонентами; в) планомерному росту с учетом синергий между направлениями и за счет продаж полного цикла.

Негативная динамика оборота в кластере «СФ Тех»⁶ произошла в основном за счет сохраняющихся более сдержанных бюджетов промышленных заказчиков, что привело к переносу сроков реализации отдельных проектов, а также более позднего, чем ожидалось, включения телекоммуникационного оборудования в реестр Минпромторга. В то же время Компания ожидает реализации ранее отложенных проектов в последующих периодах, что поспособствует более позитивной динамике оборота кластера во втором полугодии.

³ Общий оборот представлен за вычетом межкластерных операций в размере 947 млн рублей во 2 квартале 2026 года, в размере 583 млн рублей во 2 квартале 2025 года, в размере 1,3 млрд рублей в 1 полугодии 2026 года, в размере 1,2 млрд рублей в 1 полугодии 2025 года. Межкластерные операции включают операции между кластерами, внутригрупповые продажи. ⁴ Кластер «Цифровые Решения» объединил компетенции в области комплексных ИТ-проектов, информационной безопасности, облачных сервисов и инфраструктуры, а также интеграции и дистрибуции, в том числе через цифровую платформу продаж.

⁵ fabricaONE.AI – российский провайдер цифровой трансформации и разработчик решений на основе искусственного интеллекта, объединяющий более 20 лет экспертизы в ИТ. ⁶ «СФ Тех» специализируется на разработке и внедрении высокотехнологичных решений, включая компьютерные системы и лазерные технологии, для корпоративных, промышленных и инфраструктурных заказчиков.

В начало

16%

рост валовой прибыли
за 6М 2026 г.

21,8%

валовая
рентабельность
за 6М 2026 г.

27,3%

валовая
рентабельность
собственных решений
за 6М 2026 г.

ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ И ВАЛОВАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

Показатели валовой прибыли за 2 квартал 2026 года, за 6 месяцев 2026 года, за 2 квартал 2025 года, за 6 месяцев 2025 года и производных от них представлены в настоящем пресс-релизе на сопоставимой основе с учетом ранее обновленного подхода Компании к расчету данного показателя. Данное изменение было анонсировано в [пресс-релизе](#) по итогам 1 квартала 2026 года. Обновленный подход обеспечивает сопоставимость показателей за отчетный и сравнительный периоды и не влияет на оборот, скорр. EBITDA, чистую прибыль и денежные потоки Компании.

Согласно обновленной учетной политике Компании, при расчете валовой прибыли учитываются не только себестоимость продаж, но также расходы на вознаграждение работникам, соответствующие налоги и амортизация основных средств (ОС) и нематериальных активов (НМА), непосредственно используемых в производстве или для оказания услуг. Ранее эти расходы не включались в расчет валовой прибыли и отражались в составе коммерческих, общих и административных расходов.

Обновление подхода связано с развитием бизнес-модели Компании и ростом доли собственных решений, технологических сервисов и комплексных проектов в структуре бизнеса. В таких направлениях значительная часть создаваемой стоимости формируется за счет экспертизы высококвалифицированных команд, участвующих в разработке, внедрении и сопровождении решений. Учет соответствующих расходов при расчете валовой прибыли позволяет более полно отражать экономику проектов и структуру затрат.

Валовая прибыль по направлениям деятельности за 2 квартал и 6 месяцев 2026 года⁷

в млн рублей	2К 2026	2К 2025	Год к году, %	6М 2026	6М 2025	Год к году, %
Валовая прибыль	5 425	4 470	21%	11 593	9 957	16%
Валовая рентабельность	19,4%	20,3%	(0,9 п.п.)	21,8%	21,6%	0,2 п.п.
Собственные решения	1 303	1 841	(29%)	4 584	4 803	(5%)
Валовая рентабельность	17,3%	26,2%	(8,9 п.п.)	27,3%	30,2%	(2,9 п.п.)
Сторонние решения	4 122	2 628	57%	7 008	5 154	36%
Валовая рентабельность	20,2%	17,5%	2,7 п.п.	19,3%	17,1%	2,2 п.п.

Валовая прибыль Группы по итогам 2 квартала 2026 года показала рост на 21% год к году до 5,4 млрд рублей. В 1 полугодии 2026 года показатель увеличился на 16% год к году до 11,6 млрд рублей.

Валовая прибыль, полученная ПАО «Софтлайн» от реализации сторонних решений, показала существенный рост в обоих периодах. Негативная динамика валовой прибыли от собственных решений и их валовой рентабельности в основном связана с динамикой кластера «СФ Тех». На показатели повлияли проводимая оптимизация численности персонала, а также высокая доля постоянных затрат в структуре себестоимости кластера: на фоне снижения оборота это оказало дополнительное давление на валовую прибыль и рентабельность.

⁷ Показатели представлены с учетом обновленного подхода к расчету валовой прибыли.

В начало

4,4

млрд руб.

скорр. EBITDA
за 1 полугодие 2026 г.

892

млн руб.

чистая прибыль
за 1 полугодие 2026 г.

Динамика валовой рентабельности Холдинга во 2 квартале 2026 года связана с вышеописанными причинами. Важно отметить, что при сдержанной динамике валовой рентабельности во 2 квартале 2026 года, по итогам 1 полугодия 2026 года валовая рентабельность ПАО «Софтлайн» выросла на 0,2 п.п. до 21,8%, в основном за счет роста рентабельности сторонних решений.

СКОРРЕКТИРОВАННАЯ EBITDA И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПО EBITDA

Скорректированная EBITDA⁸ по итогам 2 квартала 2026 года показала значительный рост: на 53% г/г до 2,6 млрд рублей. Основным фактором роста показателя стала успешная оптимизация затрат Компании. Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA (как % от валовой прибыли) за обозначенный период составила 47,5%, увеличившись на 9,8 процентных пунктов.

По итогам 1 полугодия 2026 года скорректированная EBITDA также существенно выросла по аналогичным причинам – на 27% г/г до 4,4 млрд рублей.

Переход к скорректированной EBITDA

в млн рублей	6М 2026	6М 2025
Чистая прибыль	892	(88)
Прочие доходы	(2 631)	-
Обесценение гудвил	552	-
Амортизация	2 251	2 024
Финансовые доходы	(955)	(1 627)
Процентные расходы	2 933	2 415
Амортизация финансовых инструментов	277	789
Налог на прибыль	(587)	(941)
Единовременные расходы (выплаты при увольнении, расходы на IPO, выпуски облигаций, штрафы, расходы, связанные с приобретением дочерних компаний, пр.)	1 500	414
Прочие доходы/расходы ⁹	218	514
Скорректированная EBITDA	4 449	3 501

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

По итогам 2 квартала ПАО «Софтлайн» получило 815 млн чистой прибыли; по итогам 6 месяцев 2026 года – 892 млн чистой прибыли.

Крупнейшей статьёй расходов, сдерживающей рост чистой прибыли Компании по итогам 2 квартала и 6 месяцев 2026 года, были процентные расходы, увеличение которых связано с ростом ключевой ставки Центрального Банка и увеличением долгового портфеля для финансирования текущей деятельности компании.

Размер нераспределенной чистой прибыли Компании на 30.06.2026 составил 7,7 млрд рублей.

⁸ Скорректированная EBITDA - показатель, включающий прибыль до вычета процентов, налога на прибыль, амортизации, обесценения и исключаящий расходы, связанные с приобретением дочерних компаний, расходы на благотворительность, прибыли и убытки по курсовым разницам, а также другие статьи, которые Группа считает единовременными или разовыми.
⁹ Включает доходы и расходы по статьям: Прибыль/(убыток) по курсовым разницам; Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов; Доходы за вычетом расходов по операциям с финансовыми инструментами, оцениваемыми по справедливой стоимости через прибыль или убыток; Выплаты по программам на основе акций; Списание основных средств. Детализация по перечисленным статьям доступна в файле Консолидированной финансовой отчетности ПАО «Софтлайн» по состоянию на 30 июня 2026 года.

В начало

ПОКАЗАТЕЛИ БАЛАНСА И ЛИКВИДНОСТИ

Показатели чистого долга

в млн рублей	30.06.2026	31.03.2026	31.12.2025	30.09.2025	30.06.2025
Чистый долг	31 745	27 494	16 312	23 048	22 357
Оценка портфеля ценных бумаг	-	-	1 664	1 454	4 411
Дебиторская задолженность за портфель ценных бумаг, включая ОФЗ	2 078	2 078	-	-	-
Скорректированный чистый долг	29 668	25 417	14 648	21 594	17 946
Скорр. чистый долг к скорр. EBITDA за последние 12 месяцев	3,3х	3,1х	1,8х	3,0х	2,5х

На отчетную дату скорректированный чистый долг Компании составил 29,7 млрд рублей. Скорректированный чистый долг учитывает финансовый результат от реализации портфеля ценных бумаг, принадлежащих ПАО «Софтлайн», на сумму 2,1 млрд рублей. Указанный объем средств на дату настоящего релиза учитывается в дебиторской задолженности Компании, поскольку ожидается их поступление на счета ПАО «Софтлайн» по завершении расчетов.

Соотношение чистого долга к скорректированной EBITDA за последние 12 месяцев составило 3,3х, что является приемлемым уровнем долговой нагрузки для Компании. ПАО «Софтлайн» подтверждает, что соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA Группы на конец 2026 года ожидается на уровне не более 2-х.

Рост скорректированного чистого долга по сравнению с предыдущей отчетной датой (на 31.03.2026) связан с традиционной сезонностью бизнеса. В то же время рост скорректированного чистого долга год к году происходит за счет а) увеличения масштабов бизнеса и растущей потребности в оборотном капитале, в том числе запросом ряда заказчиков на увеличение сроков оплаты; б) переноса крупных, в том числе промышленных, проектов на конец года; в) сохраняющейся высокой ключевой ставкой, в связи с которой высокая процентная нагрузка не позволяет снизить долговую нагрузку.

В мае 2025 года рейтинговое агентство Эксперт РА **повысило** кредитный рейтинг ПАО «Софтлайн» до уровня ruA- со стабильным прогнозом. Согласно **комментариям Агентства**, повышение кредитного рейтинга отражает устойчивое развитие бизнеса ПАО «Софтлайн», рост масштабов деятельности и улучшение финансовых показателей на фоне последовательной трансформации бизнес-модели.

Кроме того, «Эксперт РА» повысило кредитный рейтинг облигаций ПАО «Софтлайн» серии 002P-02 до уровня ruA-.

В марте 2026 года ПАО «Софтлайн» **объявило** о получении кредитного рейтинга A-(RU) от независимого рейтингового агентства АКРА. Присвоенный высокий кредитный рейтинг ПАО «Софтлайн», по оценке Агентства, обусловлен сильным операционным профилем Холдинга. Вторым важным фактором присвоения высокого кредитного рейтинга Компании, согласно комментариям АКРА, является средний финансовый профиль ПАО «Софтлайн».

A-

Кредитные рейтинги от АКРА и Эксперт РА

В начало

В феврале 2026 года ПАО «Софтлайн» объявило о закрытии книги заявок на размещение биржевых облигаций серии 002P-02 с финальным объемом размещения 6,6 миллиарда рублей. Высокий спрос со стороны инвесторов позволил снизить ставку купона до 19,5% годовых, а также более чем вдвое увеличить первоначально заявленный объем размещения до 6,6 млрд рублей. 35% спроса на облигации ПАО «Софтлайн» было получено от розничных инвесторов. Тогда же, в феврале 2026 года, Группа объявила о полном погашении облигационного выпуска серии 002P-01 на 6 млрд рублей.

ОБРАТНЫЙ ВЫКУП АКЦИЙ ПАО «СОФТЛАЙН»

22 октября 2024 года Совет директоров ПАО «Софтлайн» в ходе заседания по рекомендациям менеджмента Компании, который посчитал рыночную стоимость ПАО «Софтлайн» недооцененной, принял решение о приобретении акций ПАО «Софтлайн» (далее также — Выкуп) и утвердил его количественные характеристики и другие параметры.

В частности, члены Совета директоров Группы утвердили приобретение до 5% от общего числа акций, составляющего уставный капитал ПАО «Софтлайн» (до 20 млн акций), на предприятие Группы — ООО «Инвестпроекты» (ранее — ООО «Софтлайн Проекты»). Согласно решению членов Совета директоров, Выкуп осуществляется в течение 12 месяцев с даты объявления обратного выкупа. По истечении данного срока было принято решение продлить обратный выкуп еще на 12 месяцев при сохранении ранее объявленного объема акций, доступного к выкупу. В июне 2026 года Группа сообщила о намерении продолжить Выкуп, при этом ранее объявленный объем акций, доступных к выкупу, при необходимости может быть увеличен.

С октября 2024 года по дату публикации настоящего пресс-релиза было выкуплено более 19,9 млн акций Компании.

ДИВИДЕНДЫ

В июне 2026 года акционеры ПАО «Софтлайн» в ходе Годового общего собрания приняли решение впервые выплатить дивиденды. В соответствии с рекомендацией Совета директоров на выплату дивидендов по итогам 2025 года владельцам обыкновенных акций ПАО «Софтлайн» направлено 25% от чистой прибыли Компании – 72 млн рублей. Решение о выплате соответствует Дивидендной политике и отражает следующий этап развития Компании, в рамках которого сочетаются реинвестирование в рост бизнеса с возвратом части капитала акционерам.

СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ

Стратегия ПАО «Софтлайн» в области слияний и поглощений призвана поддерживать стратегию роста Группы.

- В январе 2026 года группа компаний fabricaONE.AI (акционер – ГК Softline) объявила о стратегическом партнерстве с БФТ-Холдингом, российским разработчиком программных продуктов и заказных решений. В рамках стратегического партнерства БФТ-Холдинг приобрела 49% компании «Полиматика Рус» (входит в fabricaONE.AI), разработчика флагманской платформы для аналитики данных Polymatica. Цель альянса – создать наиболее полное на российском рынке решение для сквозной работы с данными: от их управления до продвинутой визуализации и предиктивной аналитики на базе ML.

72

млн руб.

выплачено дивидендов
по итогам 2025 года

В начало

НЕКОТОРЫЕ ВАЖНЫЕ КОРПОРАТИВНЫЕ СОБЫТИЯ

- В мае 2026 года ПАО «Софтлайн» **объявило** о завершении формирования третьего кластера «Цифровые Решения», который объединил компетенции в области комплексных ИТ-проектов, информационной безопасности, облачных сервисов и инфраструктуры, а также интеграции и дистрибуции, в том числе через цифровую платформу продаж. Стратегическое руководство кластером осуществляет генеральный директор Компании Владимир Лавров.
- В июле 2026 года Компания **объявила** о назначении Максима Кузюка генеральным директором кластера «Софтлайн Технологии» («СФ Тех»). На новой позиции Максим сосредоточится на формировании и реализации стратегии развития кластера, а также координации его стратегического и финансового роста. Ключевыми приоритетами станут увеличение рыночной доли «СФ Тех», укрепление синергии между компаниями кластера и реализация долгосрочной стратегии Группы по выходу на глобальные высококонкурентные рынки.

НЕКОТОРЫЕ ПРОЕКТЫ ГК SOFTLINE (ПАО «СОФТЛАЙН»), УСПЕШНО РЕАЛИЗОВАННЫЕ ВО 2 КВАРТАЛЕ 2026 ГОДА.

- **ГК Softline** одержала победу в конкурсе Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ на поставку и сопровождение корпоративного сервиса Яндекса в рамках проекта «Коммуникационный сервис автоматизированного рабочего места». Оборот от проекта составил 1,2 млрд руб.
- **ГК Softline** заключила трехлетний контракт на поставку и сопровождение корпоративных сервисов Яндекса для крупной сети строительных магазинов. Оборот от проекта превысил 200 млн руб.
- **ГК Softline** обеспечила кибербезопасность крупного производителя продуктов питания. В рамках проекта организованы непрерывный мониторинг информационного периметра заказчика и выявление попыток атак на цифровые ресурсы. Оборот от проекта превысил 100 млн руб.
- **ГК Softline** поставила для крупной российской фармацевтической компании аппаратное обеспечение. Оборот от проекта составил около 200 млн рублей.
- **ГК Softline** реализовала проект по увеличению и обновлению парка программно-аппаратных шлюзов безопасности (криптошлюзов) для государственной организации. В рамках проекта организована защищённая сеть, оборудование поставлено в несколько регионов (по 100–350 позиций в каждый).
- **ГК Softline** реализовала комплексный проект по импортозамещению для ТНС Энерго. Выполнен аудит существующего импортного ПО, осуществлены выбор и поставка российских замещающих решений, оказаны услуги технической поддержки.
- **ГК Softline** оснастила персонал комплекса «Газпром СПГ Портовая» умными касками Proteqta — собственным продуктом группы компаний. В результате внедрения Proteqta заказчик в режиме реального времени фиксирует соблюдение требований охраны труда, контролирует местонахождение и действия сотрудников подрядных организаций, а также минимизирует риски возникновения инцидентов.
- **ГК Softline** внедрила продукт Indeed Privileged Access Manager в инфраструктуру Росгосстраха. Это обеспечило клиенту эффективный контроль доступа к ИТ-ресурсам со стороны привилегированных пользователей и позволило снизить риски несанкционированного использования расширенных прав.

В начало

Больше кейсов
[на нашем
сайте](#)

Презентация
в разделе
[«Финансовые
отчеты и
презентации»](#)

- **GK Softline** открыла киберполигон Ampire в Санкт-Петербургской Академии управления городской средой, градостроительства и печати. Учебно-тренировочная платформа Ampire позволяет студентам повышать уровень компетенций в сфере информационной безопасности и отрабатывать навыки противодействия актуальным киберугрозам на практике.
- **Infosecurity** (кластер «Цифровые Решения») реализовала проект по противодействию мошенническим атакам на крупную девелоперскую компанию. Специалисты Infosecurity выявили и заблокировали 95,5% фэйковых аккаунтов, использовавшихся для имитации руководителей компании, установили источники данных для создания поддельных профилей и предотвратили повторное использование подобных схем.
- **Infosecurity** (кластер «Цифровые Решения») провела комплексный аудит соответствия требованиям ГОСТ Р 57580.3 и 57580.4 для крупного игрока российского финансового рынка. Выявлены «слепые зоны» в оценке операционных рисков, выполнена проверка полноты внедрения организационных и технических мер защиты. По итогам аудита заказчик получил детализированный отчет с оценкой внедренных мер и рекомендациями по исправлению недочетов.
- АО «МСП Банк» внедрил платформу ROBIN от компании **SL Soft** (кластер fabricaONE.AI) для автоматизации проверки усиленных квалифицированных электронных подписей в двух ключевых направлениях: кредитно-гарантийном конвейере банка и при обработке документов, поступающих через FTP.
- **Bell Integrator** (кластер fabricaONE.AI) реализовала проект по обеспечению высокой доступности ключевых микросервисов одного из ведущих банков России на уровне 99,99%, который позволил сократить время недопустимого простоя в год до менее чем 52 минут.
- **Bell Integrator** (кластер fabricaONE.AI) разработал для международного финансового холдинга цифровую торговую платформу для взаимодействия с клиентами. Решение перевело часть операций в формат самообслуживания и снизило нагрузку на сотрудников, которые консультируют клиентов и выполняют действия по обращениям, связанным с инвестиционными продуктами.
- **Bell Integrator** (кластер fabricaONE.AI) помогает разрабатывать совместно с заказчиком цифровую платформу для веб-ресурсов одной из телекоммуникационных компаний России. Решение на базе открытого ПО обеспечивает технологическую независимость, ускоряет запуск новых сервисов и повышает отказоустойчивость цифровых каналов, через которые ежедневно взаимодействуют до 1 миллиона пользователей.
- **Enterchain** (кластер fabricaONE.AI) реализовала проект по развитию компетенций в области операционного планирования для компании Greiner — одного из ведущих международных производителей пластиковых упаковочных решений для пищевой и непищевой отраслей.
- **«Инферит Техника»** (кластер SF TECH) поставил и ввел в эксплуатацию серверы Inferit RS208 для одного из ведущих агрохолдингов России. Отечественное решение повысило отказоустойчивость критически важной инфраструктуры заказчика и гарантировало соответствие требованиям импортозамещения.

Полный файл Консолидированной финансовой отчетности ПАО «Софтлайн» по состоянию на 30 июня 2026 года с заключением независимого аудитора об обзорной проверке доступен по [ссылке](#).

День инвестора ПАО «Софтлайн» с презентацией финансовых результатов Группы по итогам 2 квартала и 6 месяцев 2026 года при участии топ-менеджмента Компании состоится 27 августа 2026 года. Трансляция будет доступна в 11:00 мск по [ссылке](#). Презентация будет опубликована на сайте в разделе [«Финансовые отчеты и презентации»](#).

В начало



СВЯЗАТЬСЯ
С НАМИ



Годовой
отчет 2025

КОНТАКТЫ



Александра Мельникова

Директор по связям с инвесторами
ir@softline.ru



Светлана Ащеулова-Панкова

Директор по связям с общественностью
pr@softline.com

О КОМПАНИИ

Группа компаний Softline (ПАО «Софтлайн») — инвестиционно-технологический холдинг, лидирующий в ряде сегментов рынка технологий, с более чем 30-летним опытом и широким региональным присутствием в России, Казахстане, Узбекистане, Вьетнаме и ОАЭ.

ПАО «Софтлайн» является публичной компанией, акции и облигации которой торгуются на Московской бирже (тикер — SOFL). Группа фокусируется на новых технологиях и состоит из нескольких кластеров:

- искусственный интеллект и разработка заказного и тиражного программного обеспечения;
- производство высокотехнологичного оборудования, включая компьютерные системы и лазерные технологии;
- разработка решений в области информационной безопасности;
- реализация комплексных ИТ-проектов.

ПАО «Софтлайн» является платформой для консолидации ИТ-компаний и формирования новых ИТ-кластеров для их выхода на рынки капитала и финансирования роста. ГК Softline обеспечивает им синергию путем доступа к своей клиентской базе на рынках своего присутствия.

Штат компании насчитывает 10 тыс. квалифицированных сотрудников, более половины из которых — инженеры и разработчики. Компания имеет более 100 тыс. клиентов из всех секторов экономики. В настоящее время ГК Softline является одной из самых быстрорастущих компаний в отрасли со среднегодовыми темпами роста более 23%¹⁰. В 2025 году ее оборот превысил 132 млрд рублей.

Информация, содержащаяся в данном сообщении, не является предложением, рекомендацией или консультацией о продаже или покупке каких-либо ценных бумаг или приглашением делать предложение о совершении каких-либо сделок с ценными бумагами. Данное сообщение не может рассматриваться как предложение совершать какие-либо сделки, продавать, приобретать, обменивать или передавать какие-либо ценные бумаги какому-либо лицу или для какого-либо лица, и не представляет собой рекламу каких-либо ценных бумаг.