Финансовые результаты

По итогам 3 квартала и 9 месяцев 2026 года



Комментарии топ-менеджмента
Ключевые финансовые показатели
Прогноз
Финансовые результаты по направлениям деятельности
Баланс
Обратный выкуп акций
Дивиденды
Слияния и поглощения
Корпоративные события
Реализованные проекты
Контакты
О Компании

81,0
млрд руб.
оборот за 9 месяцев 2026 г.

ПАО «СОФТЛАЙН» ДЕМОНСТРИРУЕТ ОПЕРЕЖАЮЩИЙ ДВУКРАТНЫЙ РОСТ ПО СКОРР. EBITDA В 3 КВАРТАЛЕ 2026 ГОДА НА ФОНЕ ПОВЫШЕНИЯ ОПЕРАЦИОННОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Москва, 20 ноября, 2026 год

ПАО «Софтлайн» (Компания, Группа или Холдинг, MOEX: SOFL), инвестиционно-технологический холдинг с фокусом на инновации, публикует основные показатели финансовой отчетности Группы по МСФО за 3 квартал и 9 месяцев 2026 года.

Основные финансовые результаты Группы по итогам 3 квартала 2026 года:

- **Оборот** Компании увеличился до 27,9 млрд рублей (+1% г/г), в структуре оборота 43% показателя пришлась на оборот от продажи собственных решений Группы, что составляет 11,9 млрд рублей (+18% г/г). Группа сохраняет фокус на прибыльном росте, отдавая приоритет рентабельности проектов и платежной дисциплине. На темпы роста также влияет сезонность реализации проектов, наиболее выраженная в индустриальном сегменте;
  - В частности, оборот от реализации решений кластера **fabricaONE.AI** (Фабрика ПО) превысил 5,2 млрд рублей, оборот от реализации решений кластера **«Цифровые Решения»** составил 19,6 млрд рублей, оборот от реализации решений кластера **«СФ Тех»** составил 3,7 млрд рублей.
- **Валовая прибыль** Группы при этом увеличилась на 27% год к году и составила 6,2 млрд рублей. Показатель валовой прибыли за 3 квартал 2026 года, а также сравнительный показатель за 3 квартал 2025 года представлены с учетом обновленного ранее представленного подхода Компании к расчету валовой прибыли. Подробное описание изменений приведено далее в разделе «Валовая прибыль». Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила 53%. Валовая рентабельность Компании в 3 квартале 2026 года составила 22,3% (+4,7 п.п. г/г) с учетом нового подхода к расчету валовой прибыли;
- **Скорректированная EBITDA** в 3 квартале 2026 года выросла на 89% и достигла 2,4 млрд рублей;
- **Операционная прибыль** в 3 квартале 2026 года составила 0,9 млрд рублей по сравнению с операционным убытком, зафиксированным в 3 квартале 2025 года.

По итогам 9 месяцев 2026 года Холдинг достиг следующих результатов:

- **Оборот** Компании увеличился до 81,0 млрд рублей (+10% г/г), в структуре оборота 35% показателя пришлась на оборот от продажи собственных решений Группы, что составляет 28,7 млрд рублей (+10% г/г);
  - В частности, оборот от реализации решений кластера **fabricaONE.AI** (Фабрика ПО) составил 17,7 млрд рублей, оборот от реализации решений кластера **«Цифровые Решения»** вырос до 58,3 млрд рублей, оборот от реализации решений кластера **«СФ Тех»** составил 6,9 млрд рублей.

В начало

44%

рост скорр. EBITDA за 9 месяцев г/г

- **Валовая прибыль** Группы при этом увеличилась на 20% год к году и составила 17,8 млрд рублей. Показатель валовой прибыли за 9 месяцев 2026 года, а также сравнительный показатель за 9 месяцев 2025 года представлены с учетом обновленного ранее представленного подхода Компании к расчету валовой прибыли. Подробное описание изменений приведено далее в разделе «Валовая прибыль». Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила 44%. В результате валовая рентабельность Компании за 9 месяцев 2026 года составила 22,0% с учетом нового подхода к расчету валовой прибыли**;**
- **Скорректированная EBITDA** за 9 месяцев 2026 года выросла на 44% и составила 6,9 млрд рублей;
- **Операционная прибыль Группы** за 9 месяцев 2026 года выросла более чем в 3 раза год к году и достигла 1,5 млрд рублей.
- **Чистая прибыль** по итогам 9 месяцев 2026 года составила 0,8 млрд рублей.

Количество сотрудников Группы на 30 сентября 2026 года составило 9,9 тыс. человек, что демонстрирует успешную оптимизацию численности, которая связана, в том числе, с внедрением ИИ и повышением эффективности разработки. Количество высококвалифицированных инженеров и разработчиков в команде составляет 56% – это подчеркивает технологичность бизнеса и фокус Компании на собственные продукты и услуги, а также сложные комплексные решения.

Искусственный интеллект (ИИ) является одним из ключевых технологических приоритетов Группы и развивается по двум направлениям: создание ИИ-решений для клиентов и внедрение технологий искусственного интеллекта во внутренние бизнес-процессы. Сегодня в портфеле Компании представлены собственные ИИ-продукты и платформы, а ежегодно реализуется более 70 проектов с применением ИИ.

Внутри Группы сформирован единый центр компетенций по искусственному интеллекту, объединяющий компании всех трех кластеров. ИИ применяется для автоматизации и повышения эффективности бизнес-процессов, включая анализ договоров, работу с CRM, HR-процессы и внутреннюю аналитику. Компания последовательно расширяет использование ИИ-агентов и других инструментов, направленных на сокращение ручных операций, повышение производительности сотрудников и оптимизацию операционных расходов.

В начало

В 3 квартале и по итогам 9 месяцев 2026 года ПАО «Софтлайн» продолжает демонстрировать положительные результаты системной работы по повышению эффективности бизнеса. Мы видим, как реализуемые инициативы находят отражение в динамике ключевых финансовых показателей Группы.

Мы сохраняем стратегический фокус на развитии высокомаржинальных направлений бизнеса, совершенствовании продуктового портфеля и усилении синергии между различными направлениями деятельности. Важную роль в этом процессе играет кластерная структура Группы, которая способствует более эффективному управлению ресурсами, развитию взаимодействия между бизнесами и реализации их совместного потенциала.

Мы продолжим последовательно реализовывать выбранную стратегию, направленную на повышение операционной эффективности, укрепление конкурентных позиций ПАО «Софтлайн» на российском технологическом рынке и создание долгосрочной акционерной стоимости.

Владимир Лавров
Генеральный директор (CEO) ПАО «Софтлайн»



Финансовые результаты третьего квартала и девяти месяцев 2026 года подтверждают устойчивость положительной динамики бизнеса ПАО «Софтлайн». Особенно мы гордимся ростом скорректированной EBITDA, которая в третьем квартале выросла почти в два раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а по итогам девяти месяцев — почти в 1,5 раза. Такие результаты подтверждают эффективность реализуемых мер по оптимизации затрат и повышению рентабельности бизнеса.

Наряду с повышением операционной эффективности большое внимание мы уделяем управлению оборотным капиталом и поддержанию платежной дисциплины, внимательно работая с заказчиками и покупателями. Это важная составляющая нашей стратегии по поддержанию финансовой устойчивости Группы.

Достигнутые результаты позволяют нам с уверенностью говорить о выполнении прогнозов Группы на 2026 год. Напомню, что мы ожидаем рост оборота до 145–155 млрд рублей, валовой прибыли — до 30–35 млрд рублей, скорректированной EBITDA — до 9–9,5 млрд рублей.

Артем Тараканов
Финансовый директор (CFO) ПАО «Софтлайн»



В начало

КЛЮЧЕВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПАО «СОФТЛАЙН»

в млн рублей	3К 2026	3К 2025	Год к году, %	9М 2026	9М 2025	Год к году, %
Оборот	**27 864**	**27 702**	**1%**	**80 975**	**73 771**	**10%**
Себестоимость продаж[1]	(10 085)	(13 111)	-	(25 866)	(27 747)	-
Амортизация[2]	(267)	(133)	-	(839)	(558)	-
Вознаграждения работникам и налоги[2]	(1 378)	(3 997)	-	(12 157)	(12 505)	-
Валовая прибыль	**6 208**	**4 883**	**27%**	**17 800**	**14 840**	**20%**
% от оборота	22.3%	17.6%	4.7 п.п.	22.0%	20.1%	1.9 п.п.
Скорректированная EBITDA	**2 401**	**1 272**	**89%**	**6 850**	**4 773**	**44%**
% от оборота	8.6%	4.6%	4.0 п.п.	8.5%	6.5%	2.0 п.п.
% от валовой прибыли	38.7%	26.0%	12.6 п.п.	38.5%	32.2%	6.3 п.п.
Операционная прибыль	**858**	**(261)**	**>100%**	**1 490**	**458**	**>100%**
Чистая прибыль	**(107)**	**(908)**	**-**	**785**	**(996)**	**>100%**

9–9,5
млрд руб.

прогноз
по скорр. EBITDA
на 2026 год

ПРОГНОЗ

ПАО «Софтлайн» подтверждает ранее объявленный прогноз по ключевым финансовым показателям Отчета о прибылях и убытках Компании на 2026 финансовый год.

- Увеличение оборота Группы до 145–155 млрд рублей;
- Увеличение валовой прибыли до 30–35 млрд рублей за счет увеличения рентабельности и роста доли собственных продуктов и решений. Прогноз по данному показателю на 2026 год обновлен в соответствии с изменением методики расчета валовой прибыли (включением затрат на оплату труда и амортизации). Подробное описание изменений приведено далее в разделе «Валовая прибыль»;
- Увеличение скорректированного показателя EBITDA до 9–9,5 млрд рублей;

При этом с учетом расширения бизнеса, роста потребности в оборотном капитале и сохраняющейся высокой ключевой ставки Банка России Группа ожидает соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA на конец 2026 года на уровне не более 2,5х (ранее ожидалось соотношение данного показателя на уровне не более 2,0-х).

[1] *Себестоимость продаж считается от выручки, которая отличается от оборота на сворачивание себестоимости по агентским договорам*
[2] *Учитываются при расчете валовой прибыли в рамках обновленного подхода Компании к представлению показателя; сравнительные данные за 3 квартал 2025 года и за 9 месяцев 2025 года приведены на сопоставимой основе.*

В начало

28,7
млрд руб.
оборот от реализации собственных высокорентабельных решений за 9М 2026 г.

43%
доля собственных решений в обороте за 3кв. 2026 г.

ОБОРОТ

Оборот по направлениям деятельности за 3 квартал и 9 месяцев 2026 года

в млн рублей	3К 2026	3К 2025	Год к году, %	9М 2026	9М 2025	Год к году, %
Оборот	**27 864**	**27 702**	**1%**	**80 975**	**73 771**	**10%**
Собственные решения	11 916	10 138	18%	28 736	26 018	10%
Сторонние решения	15 948	17 564	(9%)	52 240	47 753	9%

Оборот Группы по итогам 9 месяцев 2026 года показал положительную динамику: показатель вырос на 10% год к году, до 81,0 млрд рублей и продемонстрировал рост по всем сегментам – и в собственных, и в сторонних решениях. Так, в обозначенном периоде оборот от реализации собственных высокорентабельных решений Компании вырос на 10% год к году и составил 35% от общего оборота Группы – это 28,7 млрд рублей, а оборот от реализации сторонних решений Компании вырос на 9% до 52,2 млрд рублей.

За 3 квартал 2026 года оборот от собственных решений Компании увеличился еще более существенно, на 18% год к году и составил 11,9 млрд рублей (доля в общем обороте Группы составила 43%). Негативная динамика оборота сегмента сторонних решений по итогам 3 квартала 2026 года отражает взвешенный подход Группы к развитию бизнеса с фокусом на прибыльности проектов и платежной дисциплине. Направление бизнеса по продаже сторонних решений Компании продолжает генерировать стабильные денежные потоки и действует на сформированном рынке. Это позволяет Группе перераспределять ресурсы в перспективные направления, сохраняя высокую устойчивость бизнес-модели.

В соответствии с ранее озвученными планами по повышению прозрачности раскрытия ПАО «Софтлайн», начиная с 2026 года Компания представляет финансовую информацию по кластерам, входящим в Группу.

В начало

11%

Рост оборота кластера «Цифровые Решения» за 9М 2026

Оборот по кластерам, входящим в ПАО «Софтлайн», за 3 квартал и 9 месяцев 2026 года

в млн рублей	3К 2026	3К 2025	Год к году, %	9М 2026	9М 2025	Год к году, %
Оборот[3]	**27 864**	**27 702**	**1%**	**80 975**	**73 771**	**10%**
Цифровые Решения	19 562	19 635	0%	58 273	52 445	11%
fabricaONE.AI (Фабрика ПО) в фактическом периметре консолидации ПАО «Софтлайн»	5 202	4 749	10%	17 680	13 794	28%
fabricaONE.AI (Фабрика ПО) по про-форма	-	-	-	17 680	16 633	6%
«СФ Тех»	3 651	3 761	(3%)	6 851	9 126	(25%)

В крупнейшем по обороту кластере **«Цифровые Решения»**[4], входящем в Группу, за 9 месяцев 2026 года наблюдается рост: показатель вырос на 11% г/г до 58,3 млрд рублей. Динамика показателя за 3 квартал 2026 года отражает стратегический подход Компании к оценке проектов, фокусе на эффективности и платежной дисциплине.

Оборот по кластеру **fabricaONE.AI** (Фабрика ПО) демонстрирует положительную динамику в обоих периодах: в 3 квартале 2026 года показатель превысил 5,2 млрд рублей, за 9 месяцев 2026 года – достиг 17,7 млрд рублей. Кластер fabricaONE.AI продолжает оптимизацию продуктового портфеля с фокусом на более маржинальные решения. Сохраняется влияние сезонности: значимая часть годовой выручки формируется в 4 квартале.

Для обеспечения сопоставимости с консолидированной финансовой отчетностью ПАО «Софтлайн» финансовые результаты кластера **fabricaONE.AI** представлены в соответствии с фактическим периметром консолидации Группы в каждом из отчетных периодов. Дополнительно представлены финансовые результаты fabricaONE.AI за 9 месяцев 2026 года на основе данных про-форма, рассчитанные исходя из допущения, что консалтингово-внедренческое направление бизнеса Группы «Борлас» и компания BeringPro, консолидированные в составе fabricaONE.AI в апреле 2026 года, входили в состав кластера в течение всего сравнительного периода. Такой подход используется fabricaONE.AI для обеспечения сопоставимости динамики финансовых показателей кластера.

Оборот по кластеру **«СФ Тех»**[5] составил соответственно 3,7 млрд руб. и 6,9 млрд руб. за 3 квартал и 9 месяцев 2026 года. Негативная динамика оборота в кластере была обусловлена переносом ряда крупных промышленных проектов на конец года.

[3] Общий оборот представлен за вычетом межкластерных операций в размере 550 млн рублей в 3 квартале 2026 года, в размере 442 млн рублей в 3 квартале 2025 года, в размере 1,8 млрд рублей за 9 месяцев 2026 года, в размере 1,6 млрд рублей за 9 месяцев 2025 года. Межкластерные операции включают операции между кластерами, внутригрупповые продажи.

[4] Кластер «Цифровые Решения» объединил компетенции в области комплексных ИТ-проектов, информационной безопасности, облачных сервисов и инфраструктуры, а также интеграции и дистрибуции, в том числе через цифровую платформу продаж.

[5] «СФ Тех» специализируется на разработке и внедрении высокотехнологичных решений, включая компьютерные системы и лазерные технологии, для корпоративных, промышленных и инфраструктурных заказчиков.

В начало

27%

рост валовой прибыли за 3К 2026 г.

22,0%

валовая рентабельность за 9М 2026 г.

27,4%

валовая рентабельность собственных решений за 9М 2026 г.

ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ И ВАЛОВАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

Показатели валовой прибыли за 3 квартал 2026 года, за 9 месяцев 2026 года, за 3 квартал 2025 года, за 9 месяцев 2025 года и производных от них представлены в настоящем пресс-релизе на сопоставимой основе с учетом ранее обновленного подхода Компании к расчету данного показателя. Данное изменение было анонсировано в пресс-релизе по итогам 1 квартала 2026 года. Обновленный подход обеспечивает сопоставимость показателей за отчетный и сравнительный периоды и не влияет на оборот, скорр. EBITDA, чистую прибыль и денежные потоки Компании.

Согласно обновленной учетной политике Компании, при расчете валовой прибыли учитываются не только себестоимость продаж, но также расходы на вознаграждение работникам, соответствующие налоги и амортизация основных средств (ОС) и нематериальных активов (НМА), непосредственно используемых в производстве или для оказания услуг. Ранее эти расходы не включались в расчет валовой прибыли и отражались в составе коммерческих, общих и административных расходов.

Обновление подхода связано с развитием бизнес-модели Компании и ростом доли собственных решений, технологических сервисов и комплексных проектов в структуре бизнеса. В таких направлениях значительная часть создаваемой стоимости формируется за счет экспертизы высококвалифицированных команд, участвующих в разработке, внедрении и сопровождении решений. Учет соответствующих расходов при расчете валовой прибыли позволяет более полно отражать экономику проектов и структуру затрат.

Валовая прибыль по направлениям деятельности за 3 квартал и 9 месяцев 2026 года[6]

в млн рублей	3К 2026	3К 2025	Год к году, %	9М 2026	9М 2025	Год к году, %
Валовая прибыль	**6 208**	**4 883**	**27%**	**17 800**	**14 840**	**20%**
Валовая рентабельность	***22.3%***	***17.6%***	***4.7 п.п.***	***22.0%***	***20.1%***	***1.9 п.п.***
Собственные решения	3 293	2 574	28%	7 877	7 746	2%
Валовая рентабельность	*27.6%*	*25.4%*	*2.2 п.п.*	*27.4%*	*29.8%*	*(2.4 п.п.)*
Сторонние решения	2 915	2 309	26%	9 923	7 095	40%
Валовая рентабельность	*18.3%*	*13.1%*	*5.1 п.п.*	*19.0%*	*14.9%*	*4.1%*

Валовая прибыль Группы по итогам 3 квартала 2026 года показала рост на 27% год к году до 6,2 млрд рублей. За 9 месяцев 2026 года показатель увеличился на 20% год к году до 17,8 млрд рублей. **Валовая рентабельность Холдинга** показывала положительную динамику и в 3 квартале 2026 года, и по итогам 9 месяцев 2026 года. Так, в 3 квартале 2026 года валовая рентабельность ПАО «Софтлайн» увеличилась на 4,7 п.п., до 22,3%, а валовая рентабельность ПАО «Софтлайн» по итогам 9 месяцев 2026 года выросла на 1,9 п.п. до 22,0%.

Валовая прибыль, полученная ПАО «Софтлайн» от реализации сторонних решений, показала существенный рост в обоих периодах благодаря фокусу Компании на отборе прибыльных проектов.

[6] *Показатели представлены с учетом обновленного подхода к расчету валовой прибыли.*

В начало

Валовая прибыль от собственных решений за 9 месяцев 2026 года сохранила позитивную динамику, валовая рентабельность собственных решений в обозначенном периоде находилась под давлением в связи с отменой ряда налоговых льгот.

СКОРРЕКТИРОВАННАЯ EBITDA И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПО EBITDA

6,9
млрд руб.
скорр. EBITDA
за 9М 2026 г.

Скорректированная EBITDA[7] по итогам 3 квартала 2026 года показала значительный рост: на 89% г/г до 2,4 млрд рублей. Основными факторами роста стали повышение валовой рентабельности и успешная оптимизация численности персонала, в том числе за счет применения ИИ-инструментов. Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA (как % от валовой прибыли) за обозначенный период составила 38,7%, увеличившись на 12,6 процентных пункта.

По итогам 9 месяцев 2026 года скорректированная EBITDA также существенно выросла по аналогичным причинам – на 44% г/г до 6,9 млрд рублей.

Переход к скорректированной EBITDA

в млн рублей	9М 2026	9М 2025
Чистая прибыль	**785**	**(996)**
Прочие доходы	(2 600)	-
Обесценение гудвил	552	-
Амортизация	3 393	3 113
Финансовые доходы	(1 424)	(2 289)
Процентные расходы	4 653	3 871
Амортизация финансовых инструментов	412	923
Налог на прибыль	(944)	(1 300)
Единовременные расходы (выплаты при увольнении, расходы на IPO, выпуски облигаций, штрафы, расходы, связанные с приобретением дочерних компаний, пр.)	1 811	897
Прочие доходы/расходы[8]	213	553
Скорректированная EBITDA	**6 850**	**4 773**

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

0,8
млрд руб.
чистая прибыль
за 9М 2026 г.

В целом по итогам 9 месяцев 2026 года ПАО «Софтлайн» получило чистую прибыль на уровне 0,8 млрд рублей. В 3 квартале 2026 года чистый убыток Группы сократился до 0,1 млрд рублей по сравнению с 0,9 млрд рублей в 3 квартале 2025 года.

Крупнейшей статьей расходов, сдерживающей рост чистой прибыли Компании по итогам 3 квартала и 9 месяцев 2026 года, остаются процентные расходы, увеличение которых связано с ростом ключевой ставки Центрального Банка и увеличением долгового портфеля для финансирования текущей деятельности компании. Также Компания понесла разовые расходы, в том числе на выплаты увольняемым сотрудникам в рамках оптимизации численности персонала.

Размер нераспределенной чистой прибыли Компании на 30.09.2026 составил 7,6 млрд рублей.

[7] Скорректированная EBITDA - показатель, включающий прибыль до вычета процентов, налога на прибыль, амортизации, обесценения и исключающий расходы, связанные с приобретением дочерних компаний, расходы на благотворительность, прибыли и убытки по курсовым разницам, а также другие статьи, которые Группа считает единовременными или разовыми.

[8] Включает доходы и расходы по статьям: Прибыль/(убыток) по курсовым разницам; Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов; Доходы за вычетом расходов по операциям с финансовыми инструментами, оцениваемыми по справедливой стоимости через прибыль или убыток; Выплаты по программам на основе акций; Списание основных средств.

В начало

ПОКАЗАТЕЛИ БАЛАНСА И ЛИКВИДНОСТИ

Показатели чистого долга

в млн рублей	30.09.2026	30.06.2026	31.03.2026	31.12.2025	30.09.2025
Чистый долг	**35 286**	**31 745**	**27 494**	**16 312**	**23 048**
Оценка портфеля ценных бумаг	-	-	-	1 664	1 454
Дебиторская задолженность за портфель ценных бумаг, включая ОФЗ	2 078	2 078	2 078	-	-
Скорректированный чистый долг	**33 208**	**29 668**	**25 417**	**14 648**	**21 594**
Скорр. чистый долг к скорр. EBITDA за последние 12 месяцев	**3,2x**	**3,3x**	**3,1x**	**1,8x**	**3,0x**

На отчетную дату скорректированный чистый долг Компании составил 33,2 млрд рублей. Скорректированный чистый долг учитывает финансовый результат от реализации портфеля ценных бумаг, принадлежащих ПАО «Софтлайн», на сумму 2,1 млрд рублей. Указанный объем средств на дату настоящего релиза учитывается в дебиторской задолженности Компании, поскольку ожидается их поступление на счета ПАО «Софтлайн» по завершении расчетов.

Соотношение чистого долга к скорректированной EBITDA за последние 12 месяцев составило 3,2x, что является приемлемым уровнем долговой нагрузки для Компании. При этом названное соотношение снизилось квартал к кварталу. ПАО «Софтлайн» ожидает, что соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA Группы на конец 2026 года составит не более 2,5x.

В то же время рост скорректированного чистого долга год к году происходит за счет а) увеличения масштабов бизнеса и растущей потребности в оборотном капитале, в том числе запросом ряда заказчиков на увеличение сроков оплаты; б) переноса крупных, в том числе промышленных, проектов на конец года; в) сохраняющейся высокой ключевой ставкой, в связи с которой высокая процентная нагрузка не позволяет снизить долговую нагрузку; г) продолжающихся инвестиций в технологии и разработку.

В мае 2025 года рейтинговое агентство Эксперт РА повысило кредитный рейтинг ПАО «Софтлайн» до уровня ruA- со стабильным прогнозом. Согласно комментариям Агентства, повышение кредитного рейтинга отражает устойчивое развитие бизнеса ПАО «Софтлайн», рост масштабов деятельности и улучшение финансовых показателей на фоне последовательной трансформации бизнес-модели.

Кроме того, «Эксперт РА» повысило кредитный рейтинг облигаций ПАО «Софтлайн» серии 002P-02 до уровня ruA-.

В марте 2026 года ПАО «Софтлайн» объявило о получении кредитного рейтинга A-(RU) от независимого рейтингового агентства АКРА. Присвоенный высокий кредитный рейтинг ПАО «Софтлайн», по оценке Агентства, обусловлен сильным операционным профилем Холдинга. Вторым важным фактором присвоения высокого кредитного рейтинга Компании, согласно комментариям АКРА, является средний финансовый профиль ПАО «Софтлайн».

A-

Кредитные рейтинги от АКРА и Эксперт РА

В начало

14.3
млрд рублей
Сумма выпущенных Группой в 2026 году облигаций

В феврале 2026 года ПАО «Софтлайн» объявило о закрытии книги заявок на размещение биржевых облигаций серии 002P-02 с финальным объемом размещения 6,6 миллиарда рублей. Высокий спрос со стороны инвесторов позволил снизить ставку купона до 19,5% годовых, а также более чем вдвое увеличить первоначально заявленный объем размещения до 6,6 млрд рублей. 35% спроса на облигации ПАО «Софтлайн» было получено от розничных инвесторов. Тогда же, в феврале 2026 года, Группа объявила о полном погашении облигационного выпуска серии 002P-01 на 6 млрд рублей.

В августе 2026 года fabricaONE.AI успешно закрыла книгу заявок на дебютный выпуск облигаций. Совокупный объем размещенных облигаций составил 4,7 млрд рублей, включая 3,5 млрд по выпуску с фиксированной ставкой купона и 1,2 млрд – по выпуску с плавающей ставкой. Значительный спрос на выпуск в ходе букбилдинга позволил сформировать книгу с существенной переподпиской.

После даты отчетного периода, в октябре 2026 года ПАО «Софтлайн» объявило об успешном закрытии книги заявок на размещение двух выпусков биржевых облигаций: с фиксированным купоном серии 002P-03 и с переменным купоном серии 002P-04. Суммарный объем размещения составил 3 млрд руб., из которых 2,1 млрд руб. пришлось на выпуск с фиксированным купоном, а 0,9 млрд руб. — на выпуск с плавающим купоном.

Успешные размещения облигаций позволяют Компании рефинансировать текущие обязательства на более выгодных условиях и увеличить долю долгосрочных заимствований в структуре долга. Это помогает снизить нагрузку на ликвидность в краткосрочной перспективе.

ОБРАТНЫЙ ВЫКУП АКЦИЙ ПАО «СОФТЛАЙН»

20
млн акций
Выкуплено в рамках обратного выкупа

22 октября 2024 года Совет директоров ПАО «Софтлайн» в ходе заседания по рекомендациям менеджмента Компании, который посчитал рыночную стоимость ПАО «Софтлайн» недооцененной, принял решение о приобретении акций ПАО «Софтлайн» (далее также — Выкуп) и утвердил его количественные характеристики и другие параметры.

В частности, члены Совета директоров Группы утвердили приобретение до 5% от общего числа акций, составляющего уставный капитал ПАО «Софтлайн» (до 20 млн акций), на предприятие Группы — ООО «Инвестпроекты» (ранее – ООО «Софтлайн Проекты»). Согласно решению членов Совета директоров, Выкуп осуществляется в течение 12 месяцев с даты объявления обратного выкупа. По истечении данного срока было принято решение продлить обратный выкуп еще на 12 месяцев при сохранении ранее объявленного объема акций, доступного к выкупу.

С октября 2024 года по октябрь 2026 года было выкуплено около 20 млн акций Компании, что соответствует изначально заявленному объему Выкупа. Таким образом, программа Выкупа завершена в установленные сроки и в полном запланированном объеме.

ДИВИДЕНДЫ

72
млн руб.
выплачено дивидендов по итогам 2025 года

В июне 2026 года акционеры ПАО «Софтлайн» в ходе Годового общего собрания приняли решение впервые выплатить дивиденды. В соответствии с рекомендацией Совета директоров на выплату дивидендов по итогам 2025 года владельцам обыкновенных акций ПАО «Софтлайн» направлено 25% от чистой прибыли Компании – 72 млн рублей. Решение о выплате соответствует Дивидендной политике и отражает следующий этап развития Компании, в рамках которого сочетаются реинвестирование в рост бизнеса с возвратом части капитала акционерам.

В начало

СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ

Стратегия ПАО «Софтлайн» в области слияний и поглощений призвана поддерживать стратегию роста Группы.

- В январе 2026 года группа компаний fabricaONE.AI (акционер – ГК Softline) объявила о стратегическом партнерстве с БФТ-Холдингом, российским разработчиком программных продуктов и заказных решений. В рамках стратегического партнерства БФТ-Холдинг приобрела 49% компании «Полиматика Рус» (входит в fabricaONE.AI), разработчика флагманской платформы для аналитики данных Polymatica. Цель альянса – создать наиболее полное на российском рынке решение для сквозной работы с данными: от их управления до продвинутой визуализации и предиктивной аналитики на базе ML.

НЕКОТОРЫЕ ВАЖНЫЕ КОРПОРАТИВНЫЕ СОБЫТИЯ

- В мае 2026 года ПАО «Софтлайн» объявило о завершении формирования третьего кластера «Цифровые Решения», который объединил компетенции в области комплексных ИТ-проектов, информационной безопасности, облачных сервисов и инфраструктуры, а также интеграции и дистрибуции, в том числе через цифровую платформу продаж. Стратегическое руководство кластером осуществляет генеральный директор Компании Владимир Лавров.
- В июле 2026 года Компания объявила о назначении Максима Кузюка генеральным директором кластера «Софтлайн Технологии» («СФ Тех»). На новой позиции Максим сосредоточится на формировании и реализации стратегии развития кластера, а также координации его стратегического и финансового роста. Ключевыми приоритетами станут увеличение рыночной доли «СФ Тех», укрепление синергии между компаниями кластера и реализация долгосрочной стратегии Группы по выходу на глобальные высококонкурентные рынки.
- В сентябре 2026 года исполнилось три года с даты начала торгов акциями ПАО «Софтлайн» (SOFL) на Московской бирже. За это время Компания развила модель инвестиционно-технологического холдинга, расширила портфель собственных решений и международное присутствие. База акционеров ПАО «Софтлайн» выросла более чем в 3,5 раза и превысила 150 тыс. частных инвесторов. Кроме того, с момента начала торгов в структуру акционерного капитала ПАО «Софтлайн» вошли несколько крупных институциональных инвесторов. На момент старта торгов доля акций в свободном обращении (free-float, по методике расчета Мосбиржи) составляла около 5%, на сентябрь 2026 года день этот показатель достиг 19%.
- После даты отчетного периода, в ноябре 2026 года, ПАО «Софтлайн» получило награду «Компания года. Прозрачность и открытость» на Investment Leaders Forum & Award 2026. Экспертный совет премии отметил высокий профессионализм и системную работу Компании по выстраиванию конструктивного и прозрачного диалога с инвесторами, высокое качество раскрытия информации, активность Группы в публичной сфере и развитие онлайн-коммуникаций.

НЕКОТОРЫЕ ПРОЕКТЫ ГК SOFTLINE (ПАО «СОФТЛАЙН»), УСПЕШНО РЕАЛИЗОВАННЫЕ В 3 КВАРТАЛЕ 2026 ГОДА.

- **ГК Softline** реализовала комплексный проект по обеспечению информационной безопасности для крупной грузоперевозочной компании. Оборот проекта составил 200 млн руб.
- **ГК Softline** обеспечила информационную безопасность государственной компании агропромышленного сектора. Оборот проекта составил 60 млн руб.

В начало

- **Infosecurity** (кластер «Цифровые Решения») обеспечила продление сервиса SOC для крупной российской компании в сфере MedTech и страхования. Сервис обеспечивает непрерывный мониторинг событий информационной безопасности, своевременное выявление угроз и реагирование на инциденты, способствуя защите цифровой инфраструктуры, персональных данных клиентов и устойчивости бизнес-процессов заказчика.
- **Infosecurity** (кластер «Цифровые Решения») реализовала поставку DRP-сервиса CYBERDEF для крупной цифровой экосистемы Узбекистана. Решение предназначено для мониторинга внешних цифровых угроз, выявления фишинговых ресурсов, утечек данных и незаконного использования бренда, способствуя защите онлайн-сервисов и снижению финансовых и репутационных рисков.
- **Infosecurity** (кластер «Цифровые Решения») обеспечила продление DRP-сервиса CYBERDEF для одного из системно значимых банков России. Решение направлено на защиту цифровых активов и репутации финансовой организации, выявление фишинговых ресурсов, утечек данных и случаев незаконного использования бренда. Это способствует снижению рисков мошенничества, защите клиентов и повышению безопасности цифровых банковских сервисов.
- **Infosecurity** (кластер «Цифровые Решения») оказала услуги по подготовке системы менеджмента информационной безопасности (СМИБ) к проведению надзорного аудита по требованию международного стандарта ISO/IEC 27001 для одного из крупнейших российских аутсорсинговых контакт-центров, входящего в структуру ведущего телеком-оператора. Успешное прохождение заказчиком аудита международного органа по сертификации подтвердило компетенции и экспертизу команды по проектированию и внедрению СМИБ на основании лучших международных практик в области информационной безопасности.
- **Bell Integrator** (кластер fabricaONE.AI) реализовала проект по организации полностью дистанционного процесса перевыпуска сертификатов электронной подписи для юридических лиц для одного из крупнейших российских банков.
- **Bell Integrator** (кластер fabricaONE.AI) реализовала масштабный проект по анализу и оптимизации логики чат-бота для одной из крупнейших сетей медицинских клиник России.
- **Bell Integrator** (кластер fabricaONE.AI) реализует проект по модернизации интеграционной шины для одной из ведущих энергосбытовых компаний России. Создано единое цифровое пространство для бесперебойного обмена данными между разнородными внутренними и внешними системами заказчика.
- **SL Soft** (кластер fabricaONE.AI) помогла сети гипермаркетов «О'КЕЙ» снизить затраты на 13% при планировании работ по ротации товара и оборудования в торговом зале благодаря внедрению модуля нормирования операций MD Audit.

В начало

- **Maintex** (кластер fabricaONE.AI) успешно провела промышленные испытания платформы Databriz на Качканарском горно-обогатительном комбинате компании ЕВРАЗ. Система выступает полноценной альтернативой зарубежным системам автоматизации управления остановочными ремонтами на основе электронного графикования и позволяет заметно сокращать сроки проведения ремонтов на предприятиях компании.
- **VPG LaserONE** (кластер «СФ Тех») представила запатентованную отечественную технологию «горячей» лазерной маркировки. Инновационное решение позволяет наносить машиночитаемые коды на раскаленный металл в непрерывном производственном цикле, закрывая критическую потребность металлургических и машиностроительных предприятий в сквозной идентификации заготовок и повышении качества контроля.
- **Группа «Борлас»** (консалтинговый бизнес внутри кластера fabricaONE.AI) ввела в промышленную эксплуатацию систему, позволяющую в оперативном режиме отслеживать кредитную историю контрагентов в рамках глобального рынка сбыта крупного промышленного холдинга.
- **Группа «Борлас»** (кластер «СФ Тех») поставила многофункциональный обрабатывающий центр с числовым программным управлением (ЧПУ) для крупного промышленного холдинга. Оборот от проекта превысил 450 млн руб.
- **Группа «Борлас»** (кластер «СФ Тех») поставила систему автоматизированного проектирования для энергетической компании. Оборот от проекта превысил 80 млн руб.
- **Группа «Борлас»** (кластер «СФ Тех») выполнила комплексную поставку программного обеспечения в составе программно-аппаратного комплекса (ПАК) для реализации государственной программы в рамках национального проекта. Оборот от поставки составил около 80 млн руб.

Конференц-звонок для инвесторов с топ-менеджментом Компании состоится 20 ноября 2026 года. Трансляция будет доступна в 14:00 мск по ссылке. Презентация по финансовым результатам за 3 квартал и 9 месяцев 2026 года будет опубликована на сайте в разделе «Финансовые отчеты и презентации».

Больше кейсов на нашем сайте

Презентация в разделе «Финансовые отчеты и презентации»

В начало

КОНТАКТЫ



Александра Мельникова
Директор по связям с инвесторами
ir@softline.ru



Светлана Ащеулова-Панкова
Директор по связям с общественностью
pr@softline.com

связаться с нами

Годовой отчет 2025

О КОМПАНИИ

Группа компаний Softline (ПАО «Софтлайн») — инвестиционно-технологический холдинг, лидирующий в ряде сегментов рынка технологий, с более чем 30-летним опытом и широким региональным присутствием в России, Казахстане, Узбекистане, Вьетнаме, Индонезии и ОАЭ.

Масштабы деятельности Группы подтверждают ее лидерские позиции, штат компании насчитывает ~10 тыс. квалифицированных сотрудников, более половины из которых — инженеры и разработчики. Компания имеет более 100 тыс. клиентов из всех секторов экономики. В настоящее время ГК Softline является одной из самых быстрорастущих компаний в отрасли со среднегодовыми темпами роста более 23%[9], а в 2025 году ее оборот превысил 132 млрд рублей.

ПАО «Софтлайн» является публичной компанией, акции и облигации которой торгуются на Московской бирже (тикер — SOFL). Холдинг создает технологический фундамент для цифрового развития бизнеса - приоритет интеллектуальных технологий интегрирован во все процессы, от разработки до внедрения.

Для реализации этой стратегии, повышения инвестиционной привлекательности компании, обеспечения прозрачности, масштабируемости и высоких стандартов корпоративного управления Холдинг выстроил кластерную бизнес-модель, которая позволяет повысить эффективность за счет снижения затрат на разработку и внедрение инноваций и синергии совместной работы компаний. В 2026 году в Группе полностью сформированы кластеры:

• FabricaONEAI: решения на базе технологии искусственного интеллекта, заказная разработка, программное обеспечение;

• «СФ Тех»: разработка и внедрение высокотехнологичных решений, включая компьютерные системы и лазерные технологии для промышленности, медицины и телекоммуникаций;

• «Цифровые Решения»: реализация комплексных ИТ-проектов, информационная безопасность, облачные сервисы и инфраструктура, интеграция и дистрибуция, в том числе через цифровую платформу продаж.

Информация, содержащаяся в данном сообщении, не является предложением, рекомендацией или консультацией о продаже или покупке каких-либо ценных бумаг или приглашением делать предложение о совершении каких-либо сделок с ценными бумагами. Данное сообщение не может рассматриваться как предложение совершать какие-либо сделки, продавать, приобретать, обменивать или передавать какие-либо ценные бумаги какому-либо лицу или для какого-либо лица, и не представляет собой рекламу каких-либо ценных бумаг.

[9] *Среднегодовой темп роста оборота ПАО «Софтлайн» с 2022 по 2025 гг.*